

## **АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА**

Учредителю Микрокредитной компании  
«Фонд микрофинансирования  
предпринимательства Республики Крым»,  
членам Правления Фонда

### **Мнение**

Мы провели аудит прилагаемой бухгалтерской отчетности Микрокредитной компании «Фонд микрофинансирования предпринимательства Республики Крым» (ОГРН 1149102036258), состоящей из:

- бухгалтерского баланса организации по состоянию на 31 декабря 2025 года;
- отчета о целевом использовании средств некоммерческой организации за 2025 год;
- приложений к бухгалтерскому балансу и отчету о целевом использовании средств, в том числе:
  - отчета о финансовых результатах организации за 2025 год;
  - отчета о движении денежных средств организации за 2025 год;
  - примечаний к годовой бухгалтерской отчетности организации за 2025 год, включая основные положения учетной политики.

По нашему мнению, прилагаемая бухгалтерская отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях финансовое положение Микрокредитной компании «Фонд микрофинансирования предпринимательства Республики Крым» (далее – МКК «ФондМПРК») по состоянию на 31 декабря 2025 года, целевое использование средств и их движение за 2025 год в соответствии с правилами составления бухгалтерской отчетности, установленными в Российской Федерации.

---

Аудируемое лицо:

Микрокредитная компания «Фонд  
микрофинансирования предпринимательства  
Республики Крым»

ОГРН 1149102036258

Независимый аудитор:

Общество с ограниченной ответственностью  
«Аудит. Налоги. Консалтинг»

ОГРН 1136195011061,

Член СРО аудиторов Ассоциации «Содружество»,  
ОРНЗ 11306037385

Запись в реестре аудиторских организаций,  
оказывающих аудиторские услуги общественно  
значимым организациям №230059 от 05.09.2023  
(решение №311 Федерального Казначейства  
России)

### **Основание для выражения мнения**

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита (МСА). Наша ответственность в соответствии с этими стандартами раскрыта в разделе «Ответственность аудитора за аудит бухгалтерской отчетности» настоящего заключения. Мы являемся независимыми по отношению к аудируемому лицу в соответствии с этическими требованиями, принятыми в Российской Федерации, в том числе в Правилах независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексе профессиональной этики аудиторов, включая требования независимости, применимыми к аудиту бухгалтерской отчетности, и нами выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

### **Ответственность руководства и членов Правления аудируемого лица за бухгалтерскую отчетность**

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной бухгалтерской отчетности в соответствии с правилами составления бухгалтерской отчетности, установленными в Российской Федерации, и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки бухгалтерской отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке бухгалтерской отчетности руководство несет ответственность за оценку способности МКК «ФондМПРК» продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать аудируемое лицо, прекратить его деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Члены Правления несут ответственность за надзор за подготовкой бухгалтерской отчетности МКК «ФондМПРК».

### **Ответственность аудитора за аудит бухгалтерской отчетности**

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что бухгалтерская отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в составлении аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при

их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой бухгалтерской отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы:

а) выявляем и оцениваем риски существенного искажения бухгалтерской отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;

б) получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля аудируемого лица;

в) оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики, обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством аудируемого лица, и соответствующего раскрытия информации;

г) делаем вывод о правомерности применения руководством МКК «ФондМПРК» допущения о непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности аудируемого лица продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в бухгалтерской отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что МКК «ФондМПРК» утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;

д) проводим оценку представления бухгалтерской отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли бухгалтерская отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление.

Аудируемое лицо:

Микрокредитная компания «Фонд микрофинансирования предпринимательства Республики Крым»,  
ОГРН 1149102036258

---

Мы осуществляем информационное взаимодействие с членами Правления аудируемого лица, доводя до их сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Васина Евгения Анатольевна,  
действующая от имени аудиторской организации  
на основании доверенности от 15.01.2025г. № 2/2025,  
руководитель аудита, по результатам которого  
составлено аудиторское заключение (ОРНЗ 21706016861)  
квалификационный аттестат аудитора № 06-000790 от 12.10.2020г.



Аудиторская организация:

Общество с ограниченной ответственностью «Аудит. Налоги. Консалтинг»

ОГРН 1136195011061, ИНН 6163132607, КПП 616301001

344022, г. Ростов-на-Дону, ул. Большая Садовая, д. 188А, литер А2, офис Ц-2

член СРО аудиторов Ассоциации «Содружество» ОРНЗ 11306037385

26 марта 2026 года



---

Независимый аудитор:

ООО «Аудит. Налоги. Консалтинг», ОГРН 1136195011061

Член СРО аудиторов Ассоциации «Содружество», ОРНЗ 11306037385

Код территории по ОКАТО <sup>6</sup>	Код организации		
	по ОКПО <sup>7</sup>	ОГРН <sup>8</sup>	ИНН <sup>9</sup>
35000000000	00452203	1149102036258	9102023109

## БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

## ОРГАНИЗАЦИИ

на 31 декабря 2025 г.МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ "ФОНД МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ КРЫМ"

(полное и (или) сокращенное (фирменные) наименования)

295015, Крым Респ, Симферополь г, Кирова пр-кт, дом № 1, офис 251

(адрес организации в пределах места нахождения организации)

Код формы по ОКУД <sup>10</sup> 0420901

Годовая

(тыс. руб.)

Номер показателя	Наименование показателя	Номер примечания	На <u>31.12.</u> <u>20 25</u> г.	На <u>31.12.</u> <u>20 24</u> г.
1	2	3	4	5
<b>Раздел I. Активы</b>				
1	Денежные средства	Примечание 5	431 042	282 749
3	Долговые финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости	Примечание 7	1 774 195	1 866 320
5	Нематериальные активы и капитальные вложения в них	Примечание 9	14	42
6	Основные средства и капитальные вложения в них	Примечание 10	343	180
8	Отложенные налоговые активы	Примечание 26	1	5 234
9	Прочие финансовые активы	Примечание 11	5 945	2 662
10	Прочие активы	Примечание 12	4 488	3 893
11	Итого активов		2 216 028	2 161 080
<b>Раздел II. Обязательства</b>				
14	Обязательства по текущему налогу на прибыль	Примечание 26	6 740	2 384
17	Прочие финансовые обязательства	Примечание 15	10	3
18	Прочие обязательства	Примечание 16	7 956	6 582
20	Итого обязательств		14 706	8 969
<b>Раздел III. Собственные средства</b>				
23	Целевые поступления		2 141 158	2 141 158
29	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	ОФР	60 164	10 953
30	Итого собственных средств		2 201 322	2 152 111
31	Итого собственных средств и обязательств		2 216 028	2 161 080

Директор

(должность)

В. М. Аленина

(фамилия, имя, отчество (при наличии))

17 марта 2026 г.



Код территории по ОКATO <sup>26</sup>		Код организации	
35000000000		по ОКПО <sup>27</sup>	ИНН <sup>29</sup>
		00452203	9102023109
		ОГРН <sup>28</sup>	
		1149102036258	

Форма

**ОТЧЕТ О ЦЕЛЕВОМ ИСПОЛЬЗОВАНИИ СРЕДСТВ  
НЕКОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

за 2025 г.

**МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ "ФОНД МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ КРЫМ"**  
(полное и (или) сокращенное наименование)

295015, Крым Респ., Симферополь г, Кирова пр-кт, дом № 1, офис 251

(адрес организации в пределах места нахождения организации)

Код формы по ОКУД <sup>30</sup> 0420911  
Годовая  
(тыс. руб.)

Номер показателя	Наименование показателя	Номер примечания	Поступления от учредителей	Целевые поступления	Прочие фонды	Резервный фонд	Резервы	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	Итого собственных средств	Плаевой фонд кооператива	Итого средств
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1	Остаток средств на <u>31</u> <u>12</u> <u>20 23</u> г.			2 136 158				-32 092	2 104 066		2 104 066
4	Остаток средств на <u>31</u> <u>12</u> <u>20 23</u> г., пересмотренный			2 136 158				-32 092	2 104 066		2 104 066
6	Остаток средств на <u>31</u> <u>12</u> <u>20 23</u> г.			2 136 158				-32 092	2 104 066		2 104 066
7	Прибыль (убыток) после налогообложения, в том числе:							43 045	43 045		43 045
8	процентные доходы за вычетом процентных расходов после создания резерва под обесценение по финансовым активам							106 896	106 896		106 896
9	операционные доходы за вычетом операционных расходов							-53 589	-53 589		-53 589

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
10	налог на прибыль							-10 262	-10 262		-10 262
13	Членские взносы, вступительные взносы			5 000					5 000		5 000
20	Остаток средств на 31 12 20 24 г.			2 141 158				10 953	2 152 111		2 152 111
21	Остаток средств на 31 12 20 24 г.			2 141 158				10 953	2 152 111		2 152 111
24	Остаток средств на 31 12 20 24 г., пересмотренный			2 141 158				10 953	2 152 111		2 152 111
26	Остаток средств на 31 12 20 24 г.			2 141 158				10 953	2 152 111		2 152 111
27	Прибыль (убыток) после налогообложения, в том числе:							49 211	49 211		49 211
28	процентные доходы за вычетом процентных расходов после создания резерва под обесценение по финансовым активам							140 577	140 577		140 577
29	операционные доходы за вычетом операционных расходов							-73 733	-73 733		-73 733
30	налог на прибыль							-17 633	-17 633		-17 633
40	Остаток средств на 31 12 20 25 г.			2 141 158				60 164	2 201 322		2 201 322

Директор  
(должность)

В. М. Аленина

(фамилия, имя, отчество (при наличии))



« 17 » марта 2026 г.

Код территории по ОКATO <sup>11</sup>	Код организации		
	по ОКПО <sup>12</sup>	ОГРН <sup>13</sup>	ИНН <sup>14</sup>
35000000000	00452203	1149102036258	9102023109

**ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ  
ОРГАНИЗАЦИИ**

за 2025 г.

**МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ "ФОНД МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА  
РЕСПУБЛИКИ КРЫМ"**

(полное и (или) сокращенное (фирменные) наименования)

295015, Крым Респ, Симферополь г, Кирова пр-кт, дом № 1, офис 251

(адрес организации в пределах места нахождения организации)

Код формы по ОКУД <sup>15</sup> 0420902

Годовая

(тыс. руб.)

Номер показателя	Наименование показателя	Номер примечания	За 20 <u>25</u> г.	За 20 <u>24</u> г.
1	2	3	4	5
<b>Раздел I. Процентные доходы за вычетом процентных расходов после создания резерва под обесценение по финансовым активам</b>				
1	Процентные доходы	Примечание 18	195 282	152 711
3	Процентные доходы за вычетом процентных расходов		195 282	152 711
4	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) по восстановлению (созданию) резервов под обесценение по финансовым активам, приносящим процентный доход		-54 705	-45 815
5	Процентные доходы за вычетом процентных расходов после создания резерва под обесценение по финансовым активам		140 577	106 896
<b>Раздел II. Операционные доходы за вычетом операционных расходов</b>				
7	Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) от операций с финансовыми инструментами	Примечание 21	27 992	40 040
9	Общие и административные расходы	Примечание 23	-104 648	-96 629
10	Прочие доходы	Примечание 24	3 605	3 000
11	Прочие расходы	Примечание 24	-682	
12	Итого операционные доходы (расходы)		-73 733	-53 589
13	Прибыль (убыток) до налогообложения		66 844	53 307
14	Налог на прибыль	Примечание 26	-17 633	-10 262
15	Прибыль (убыток) после налогообложения		49 211	43 045
<b>Раздел III. Прочий совокупный доход</b>				
26	Итого совокупного дохода (расхода)		49 211	43 045

Директор  
(должность)

В. М. Аленина

(фамилия, имя, отчество (при наличии))

17 марта 2026 г.



Код территории по ОКАТО <sup>21</sup>	Код организации		
	по ОКПО <sup>22</sup>	ОГРН <sup>23</sup>	ИНН <sup>24</sup>
35000000000	452203	1149102036258	9102023109

**ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ  
ОРГАНИЗАЦИИ**

за 2025 г.

**МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ "ФОНД МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА  
РЕСПУБЛИКИ КРЫМ"**

(полное и (или) сокращенное (фирменные) наименования)

295015, Крым Респ, Симферополь г, Кирова пр-кт, дом № 1, офис 251

(адрес организации в пределах места нахождения организации)

Код формы по ОКУД <sup>25</sup> 0420904

Годовая

(тыс. руб.)

Номер показа- теля	Наименование показателя	Номер примечания	За 20 <u>25</u> г.	За 20 <u>24</u> г.
1	2	3	4	5
<b>Раздел I. Денежные потоки от операционной деятельности</b>				
1	Проценты полученные		191 922	127 748
6	Поступление штрафов и пени		1 798	1 813
8	Поступления от погашения и продажи долговых финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости		1 334 744	1 210 587
9	Платежи, связанные с размещением и приобретением долговых финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости		-1 266 589	-1 259 445
10	Прочие поступления от операционной деятельности		3 899	24 882
11	Платежи, связанные с оплатой общих и административных расходов		-103 505	-99 292
12	Уплаченный налог на прибыль		-8 044	-2 614
13	Прочие платежи по операционной деятельности		-5 672	-2 866
14	Сальдо денежных потоков от операционной деятельности		148 553	813

1	2	3	4	5
<b>Раздел II. Денежные потоки от инвестиционной деятельности</b>				
17	Платежи, связанные с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию нематериальных активов и основных средств		-260	
26	Сальдо денежных потоков от инвестиционной деятельности		-260	
<b>Раздел III. Денежные потоки от финансовой деятельности</b>				
34	Прочие поступления от учредителей			5 000
42	Сальдо денежных потоков от финансовой деятельности			5 000
43	Сальдо денежных потоков за отчетный год		148 293	5 813
45	Остаток денежных средств и их эквивалентов на начало отчетного года		282 749	276 936
46	Остаток денежных средств и их эквивалентов на конец отчетного года		431 042	282 749

Директор  
(должность)



В. М. Аленина  
(фамилия, имя, отчество (при наличии))

« 17 » марта 2026 г.

**МИКРОКРЕДИТНАЯ КОМПАНИЯ  
"ФОНД МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА  
РЕСПУБЛИКИ КРЫМ"**

**Примечания  
к бухгалтерской (финансовой) отчетности МКК «ФондМПК»  
за 2025 год**

в соответствии с Положением Банка России от 02.10.2024 N 844-П "О формах раскрытия информации в годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности отдельных некредитных финансовых организаций, бюро кредитных историй, кредитных рейтинговых агентств и порядке группировки счетов бухгалтерского учета в соответствии с показателями годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности" (Зарегистрировано в Минюсте России 07.11.2024 N 80060)

## Примечание 1. Основная деятельность организации

## Основная деятельность организации

Таблица 1.1

Номер показателя	Наименование показателя	Текстовое пояснение
1	2	3
1	Номер лицензии, дата выдачи лицензии, номер в реестре, дата включения в реестр	Номер в реестре 401403935005974 Дата включения в реестр 20.11.2014
2	Деятельность, осуществляемая организацией	Деятельность по предоставлению микрозаймов субъектам МСП
3	Организационно-правовая форма организации	Фонды (код ОКОПФ 70400)
4	Место нахождения организации	295015, Республика Крым, г Симферополь, пр-кт Кирова, д. 1, офис 251
5	Наименование и место нахождения материнской организации. Информация о бенефициарном владельце организации	В соответствии с Уставом Фонда учредителем является Министерство экономического развития Республики Крым. Фонд является некоммерческой организацией. В связи с этим у Фонда отсутствуют бенефициарные владельцы.
6	Количество и место нахождения филиалов организации, открытых на территории Российской Федерации и на территории иностранных государств	МКК «ФондМПК» не имеет филиалов
7	Фактическая численность работников организации на начало и конец отчетного года	Фактическая численность сотрудников на 01.01.2025 г. – 46 человек. Фактическая численность сотрудников на 31.12.2025 г. – 47 человек.

## Примечание 2. Экономическая среда, в которой организация осуществляет свою деятельность

### Экономическая среда, в которой организация осуществляет свою деятельность

Таблица 2.1

Номер показателя	Наименование показателя	Текстовое пояснение
1	2	3
1	Основные факторы и влияния, определяющие финансовые результаты	<p>МКК «ФондМПРК» (далее – Фонд) осуществляет свою деятельность на территории Республики Крым, являющейся субъектом Российской Федерации. Деятельность Фонда осуществляется под влиянием внешних и внутренних факторов. К внешним относятся факторы, которые возникают вне Фонда, однако, в силу масштабности и одновременности могут повлечь ухудшение финансового результата деятельности:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- политические, социальные, экономические и другие ситуации, возникающие в результате начавшихся военных действий, неустойчивости политического режима, введение тарифных пошлин, национализации, приватизации, запрета на платежи за границу, введения эмбарго, отмены лицензий, обострения экономического кризиса в стране, стихийных бедствий, пр.;</li> <li>- к экономическим внешним факторам можно отнести неустойчивость валютных курсов, инфляцию, банкротство, мобилизацию, злоупотребления клиентов Фонда и т.д.</li> </ul> <p>Особенности развития экономики страны в 2025 году:</p> <p>1. ВВП.</p> <p>По итогам 2025 года рост российского ВВП ожидается в рамках 0,8-1%. Экономический рост замедляется по сравнению с ростом на 3-4% в год в 2023–2024 годах. Основных причин замедления роста две — слишком высокие процентные ставки банков и недостаток финансирования бизнеса из иных, небанковских и некредитных, источников.</p> <p>Есть также влияние и других факторов — дефицит рабочей силы во многих отраслях (особенно квалифицированных рабочих), неблагоприятная конъюнктура сырьевых рынков, санкционные ограничения, нарушение логистических цепочек поставок материалов, компонентов и комплектующих, уход с российского рынка ряда иностранных производителей, слишком крепкого рубля, что неблагоприятно для экспортеров и т.д.</p>

## 2. Зарплаты и безработица

Снижение экономической активности начинает оказывать заметное давление на рынок труда. Замедление ВВП и промышленного производства указывает на кризисные явления, которые по-разному проявятся в отраслях и регионах, создавая дифференциацию на рынке труда.

Несмотря на первые признаки охлаждения, в 2025 году рекордно низкая безработица — 2,3% — сохраняется.

Среднемесячная начисленная заработная плата работников организаций в октябре 2025 г. составила 99 707 рублей и по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года увеличилась на 14,3%.

Число компаний, ожидающих роста оплаты труда за 2025 год, в целом уменьшилось с 84% до 71%. Одновременно с этим медианный прогноз по росту зарплат снизился с 8,4% до 5,3%. Кроме того, зафиксировано сокращение доли организаций, намеренных повышать заработные платы. По сравнению с началом года этот показатель снизился на 13 процентных пунктов.

Доля компаний, которые отмечают снижение спроса на свои товары и услуги, действительно заметно выросла по сравнению с концом 2024 года — по данным опроса Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП), она выросла вдвое, с 19% до 38,4%. В этой связи пятая часть опрошенных предприятий собирается сокращать расходы на персонал, причем доля таких предприятий выросла вдвое.

Аналитики регулятора отмечают, что подобная тенденция наблюдается во всех секторах экономики. Однако наиболее ярко она выражена в торговле, добыче полезных ископаемых, химической отрасли, строительстве и агропромышленном комплексе.

## 3. Инфляция

Инфляционное давление постепенно ослабевает. Инфляция в России в 2025 году составила 5,59% против 9,52% в 2024 году. В декабре месячный рост потребительских цен замедлился до 0,32% после 0,42% в ноябре.

В октябре Банк России повысил прогноз по инфляции на 2026 год: согласно среднесрочному прогнозу, рост цен составит 4–5%, тогда как ранее ожидалось 4%. Регулятор связал пересмотр с действием разовых проинфляционных факторов и отметил, что устойчивая инфляция достигнет 4% во втором полугодии 2026 года, а с 2027 года и далее будет находиться на целевом уровне.

Также Банк России повысил прогноз по средней ключевой ставке на 2026 год — до 13–15% против 12–13% в предыдущей оценке.

#### 4. Курс рубля

В 2025 году реальный эффективный курс рубля впервые за всё время наблюдений вырос на 28%. Специалисты объясняют это снижением импорта, поддержанием высоких процентных ставок в экономике и возросшим оптимизмом инвесторов относительно геополитической ситуации. Кроме того, укреплению нацвалюты способствовало и рекордное за последние восемь лет ослабление доллара на международном рынке. По словам экспертов, резкое удорожание рубля позволило ощутимо замедлить инфляцию в России, но в то же время негативно сказалось на доходах экспортёров и бюджета.

В 2025 году реальный эффективный курс рубля (к корзине валют основных торговых партнёров России) вырос на 28%. Достигнутый результат оказался лучшим за всё время ведения официальной статистики (с 2002-го). Кроме того, по словам экспертов, в пользу укрепления рубля сыграли и оптимистичные ожидания инвесторов относительно геополитической ситуации. Например, в начале декабря курс доллара упал до минимума за 2,5 года на фоне переговоров между президентом России Владимиром Путиным и представителями США по разрешению украинского кризиса. Наряду с этим рублю помогло и резкое ослабление доллара на международном рынке. По словам экспертов, глобальное доверие к американской валюте стало снижаться на фоне тарифной политики США и возросшей глобальной неопределённости. В этих условиях многие центробанки начали сокращать долю доллара в своих резервах и активнее вкладывать деньги в золото. Впрочем, несмотря на то, что сильный рубль поспособствовал торможению инфляции, его рекордное укрепление оказалось невыгодным для экспортёров и бюджета. Это связано с тем, что при снижении курсов доллара, евро и юаня компании, поставляя за границу прежний объём товаров, начинают получать меньший объём выручки в пересчёте на рубли и в этих условиях прибыль бизнеса сокращается вместе с бюджетными доходами.

#### 5. Экспорт и импорт

Экспорт России, по данным Банка России, в январе-октябре 2025 г. составил 341,6 млрд долларов США, или 96,3% к соответствующему периоду предыдущего года, импорт - 240,0 млрд долларов, или 97,9%.

В 2025 году экспорт России продолжил играть значительную роль в формировании внешнеэкономического баланса страны. Общий объём вывоза товаров и услуг вырос по сравнению с предыдущим годом, несмотря на сложные внешние условия. Рассмотрим подробнее основные направления и тенденции. Экспорт товаров увеличился примерно на 5%, что связано с ростом поставок энергоносителей и сельскохозяйственной продукции.

		<p>Выросли объемы экспорта металлов и продукции металлургии, что отражает восстановление мирового спроса.</p> <p>Сохраняется высокая доля сырьевых товаров, однако наблюдается постепенный рост экспорта продукции с добавленной стоимостью.</p> <p>Импорт товаров в II квартале 2025 года показал умеренный рост на 3% по сравнению с предыдущим годом. Импорт сдерживали повышение утилизационного сбора и высокие запасы.</p> <p>Увеличение поставок связано с расширением закупок в сферах высоких технологий и медицинского оборудования.</p> <p>Импорт товаров повседневного спроса также вырос, что отражает улучшение потребительского спроса внутри страны. При этом импорт услуг расширился значительно, в том числе в связи с увеличением совокупных расходов россиян на поездки за границу.</p> <p>6. Нефть</p> <p>Для российской нефтяной отрасли 2025 год стал продолжением адаптации к санкционным ограничениям. Основные экспортные потоки были переориентированы, логистика стабилизировалась, а экспортная выручка оказалась чувствительной к снижению мировых цен и сохраняющимся дисконтам к Brent. При этом физические объемы добычи и экспорта в целом удерживались на сопоставимых уровнях за счет координации в рамках сделки ОПЕК+.</p> <p>Добыча нефти в России в 2025 году составила 512 млн т, в сравнении с показателями 2024 года (516 млн тонн), снижение показателя (он учитывает и добычу конденсата) составило 0,77%.</p> <p>Доля поставок в дружественные страны в 2025 году превысила 90%, около 80% поставок нефти направляется в Азию, в 2021 году эта доля была вдвое ниже и составляла 40%".</p> <p>7. Ключевая ставка.</p> <p>2025 год стал периодом последовательного, но осторожного смягчения денежно-кредитной политики. Банк России завершил год ключевой ставкой на уровне 16% годовых.</p> <p>За год регулятор снизил стоимость заимствований на 500 базисных пунктов (5 процентных пунктов): с 21% в начале года до 16% в конце. При этом каждый шаг сопровождался сдержанной риторикой, подчеркивающей приоритет борьбы с инфляцией и наличие проинфляционных рисков.</p> <p>Действия и заявления Банка России в 2025 году были реакцией на изменившиеся макроэкономические условия.</p> <p>Ключевыми факторами, повлиявшими на решения</p>
--	--	---

		<p>регулятора, стали:</p> <p>Замедление инфляции. Базовая инфляция в апреле замедлилась до 4,4% — минимум с апреля 2023 года, а общий рост цен составил 6,2% в пересчете на год. Во втором квартале замедление продолжилось, что позволило ЦБ снизить прогноз инфляции на 2025 год до 6–7%.</p> <p>Снижение темпов роста экономики. Рост ВВП в первом квартале 2025 года составил 1,4% г/г против 4,3% годом ранее. Прогноз Банка России по темпам экономического роста на 2025 год был установлен на уровне 1–2%.</p> <p>Ужесточение реальных денежно-кредитных условий. Ставки по корпоративным кредитам при высокой ключевой ставке почти не изменились, а доля льготного кредитования снизилась.</p> <p>Таким образом, главными тенденциями в экономике РФ и в мире, в целом, стали:</p> <p>Замедление роста российской экономики в 2025 году.</p> <p>Развитие экономики предложения. Растёт доля несырьевых отраслей в структуре экономики, открываются новые производства.</p> <p>Смягчение денежно-кредитной политики. С июня Банк России четырежды снижал ключевую ставку, доведя её до 16%. Это сокращает стоимость обслуживания долговых обязательств, что оживляет инвестиционный климат в бизнес-среде.</p> <p>Массовое проникновение ИИ в бизнес-процессы. Автоматизация рутинных задач, интеллектуальный анализ данных, генерация контента, рекомендации, диагностика, прогнозирование — всё это формирует новые стандарты эффективности.</p> <p>Активация тарифных войн. Например, новые пошлины США в отношении большинства торговых партнёров и ответные меры других государств затронули множество товаров, меняя глобальную торговлю</p> <p>Геоэкономическая фрагментация. На смену тенденции к глобализации и свободе перемещения товаров и капитала пришла тенденция к пересмотру торговых блоков и перераспределению потоков товаров.</p> <p>В 2026 год российская экономика вступает с довольно скромными прогнозами. По базовому сценарию, исходя из которого был принят федеральный бюджет на будущий год, ВВП страны увеличится на 1,3%, тогда как инфляция составит 4%.</p> <p>В сентябре Минэкономразвития снизило прогноз по темпам роста ВВП на 2026 год с апрельских 2,4% до 1,3%, а ЦБ в октябре сохранил свои оценки по показателю на уровне 0,5-1,5%. Что касается инфляции, то ЦБ ожидает ее замедления до 4,0–5,0%</p>
--	--	--

в 2026 году. При этом согласно пресс-релизу регулятора, устойчивая инфляция достигнет 4% во втором полугодии 2026 года.

Основные показатели, определяющие рынок кредитования в 2026 г., выглядят следующим образом:

Рост кредитования юридических лиц замедлился до 9,4% г/г с 22,5% в октябре 2024 г.

Потребительские кредиты сократились до -5,5% г/г с 13,8% в октябре 2024 г.

Качество кредитов ухудшается (проблемные кредиты ЮЛ — 11,4%, розничные — 6,1%).

Вложения в основной капитал снизились на 3,1% кв/кв.

Изменения в налогообложении бизнеса. Повышение базовой ставки НДС — с 20% до 22%.

Снижение порога доходов, позволяющего применять упрощённую систему налогообложения (УСН) без уплаты НДС — в 2026 году лимит — 20 млн рублей. В 2027 году порог снизят до 15 млн рублей, а в 2028 году — до 10 млн рублей. Отмена льготного тарифа на уплату страховых взносов — предприятия в сфере торговли, строительства, общепита будут платить взносы по общему тарифу в размере 30%. Льготные ставки сохраняют только для IT-сектора и приоритетных отраслей экономики, перечень которых Правительство РФ утверждает ежегодно. Послабление для компаний и ИП, впервые ставших плательщиками НДС на УСН: они могут однократно в течение первого года отказаться от льготной ставки (5% или 7%) в пользу общей ставки 22% с вычетами.

Малый бизнес, который раньше работал на УСН с оборотом в 20–30 миллионов, теперь будет обязан платить НДС. Для предпринимателей это означает рост налоговой нагрузки и ведение более сложного бухучёта и отчётности. Больше всего изменения затронут ИП и компании с годовым доходом от 10 до 60 млн руб. и небольшим количеством расходов, которые позволяют вычесть НДС. Для такого бизнеса налоговая нагрузка может вырасти в 1,5–3 раза. Это может привести к тому, что некоторым предпринимателям придётся закрыть бизнес.

Таким образом, кроме макроэкономической ситуации в мире и регионе, особое влияние на деятельность Фонда оказывает нормативная правовая база и налоговое законодательство, которые продолжают совершенствоваться, а также допускают возможность разных толкований и подвержены часто вносимым изменениям, что в совокупности с другими недостатками правовой и фискальной систем создают дополнительные трудности для Фонда и субъектов хозяйствования, осуществляющих свою деятельность в РФ.

Учитывая экономическую и политическую ситуацию,

можно сделать вывод о том, что баланс финансовой устойчивости бизнеса находится под непосредственным влиянием микро- и макроэкономических факторов, реальное состояние которых в настоящее время повышает вероятность возникновения рисков, таких как:

- невозврат микрозайма,
- несвоевременные платежи,
- невозможность продать залог в течение заданного времени,
- невозврат значительного объема микрозаймов,
- снижение количества платежеспособных клиентов.

Учитывая современные тенденции и внешние факторы, Фондом учитываются события, непосредственно влияющие на размер прибыли и обеспечивающие стабильность финансовых показателей:

- Эффективная оценка кредитоспособности заемщиков снижает риск дефолта и потерь.
- Диверсификация продуктов: предоставление различных типов займов уменьшает зависимость от одного сегмента.
- Управление рисками: определение, оценка и смягчение рисков, таких как кредитный, операционный и правовой.
- Сильное корпоративное управление: надежная структура управления и соблюдение нормативных требований обеспечивают устойчивость.
- Консервативная политика резервирования: адекватные резервы на покрытие возможных потерь укрепляют финансовое положение Фонда.
- Технологические инновации: использование автоматизации и цифровых технологий снижает операционные расходы и улучшает эффективность.

Внутренние факторы связаны непосредственно с деятельностью Фонда и могут выражаться в снижении объема кредитного портфеля, неудовлетворительном качестве портфеля микрозаймов/займов и принятого по микрозаймам/займам обеспечения, росте просроченной задолженности, недостаточности собственных средств, потере репутации Фонда, ошибочные решения в процессе управления, в том числе при разработке, утверждении и реализации стратегии развития Фонда.

Особенности функционирования государственных микрофинансовых организаций в России связаны со спецификой их деятельности — предоставлением микрозаймов субъектам

малого и среднего предпринимательства на основе использования бюджетных средств. Эти особенности проявляются в разных аспектах: в законодательной базе, в требованиях к деятельности, в предоставлении продуктов и в системе контроля. Систему ГМФО следует рассматривать и проецировать не только как исключительно экономический, но и как социально-экономический элемент инфраструктуры поддержки МСП. Это определяет особый статус ГМФО предпринимательского финансирования как института поддержки МСП по приоритетным группам. Отсюда вытекает необходимость учитывать при оценке эффективности их работы не только критерии финансовой устойчивости, но и бюджетную, а также социальную составляющие эффективности их деятельности.

Министерство экономического развития приказом от 27 марта 2025 г. N 195 устанавливает такие основные обязательные нормы в деятельности ГМФО как:

1. порядок использования средств Фонда (на осуществление микрофинансовой деятельности, ведение самостоятельного учета, порядок размещения временно свободных денежных средств, относящихся к собственным средствам (капиталу))

2. порядок использования доходов Фонда

3. порядок определения процентной ставки по микрозаймам

4. обязанность представления в автоматизированную информационную систему "Мониторинг МСП" информации о текущей деятельности в целях:

- проведения ежегодного ранжирования Корпорацией МСП с присвоением ранга, характеризующего степень финансовой устойчивости и эффективность деятельности Фонда как участника национальной гарантийной системы, а также ежегодной оценки Корпорации МСП соблюдения ГМФО требований, указанных в статье 15.4 Федерального закона от 24 июля 2007 г. N 209-ФЗ (ежегодно)

- осуществления Минэкономразвития России мониторинга деятельности Фонда согласно форме N 6, приведенной в приложении к Порядку, срокам и формам представления информации, предусмотренной пунктом 5 Правил проведения акционерным обществом "Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства" мониторинга оказания федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства и организациям, образующим инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, и мониторинга оказания организациями, образующими инфраструктуру поддержки субъектов малого и

		<p>среднего предпринимательства, поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 23 декабря 2015 г. N 1410, а также составу такой информации, утвержденным приказом Минэкономразвития России от 9 ноября 2022 г. N 609.</p> <p>5. требования о проведении оценки кредитоспособности, оценки правоспособности и проверки деловой репутации заемщиков, а также оценки кредитного риска, о функционировании подразделения по управлению рисками</p> <p>6. установление максимального размера микрозайма, сроков предоставления и продления микрозаймов</p> <p>7. установление ограничений по структуре совокупного денежного объема предоставленных микрозаймов за отчетный календарный год:</p> <p>а) доля микрозаймов, предоставленных вновь зарегистрированным и действующим менее 2 лет субъектам МСП (далее - начинающие субъекты МСП), должна составлять не менее 10 процентов;</p> <p>б) доля микрозаймов, предоставленных субъектам МСП и не обеспеченных залогом, должна составлять не менее 5 процентов;</p> <p>8. требования по обеспечению внутреннего контроля деятельности</p> <p>9. требования по наличию стратегии на трехлетний период и установление ключевых показателей эффективности деятельности Фонда:</p> <p>а) годовой объем микрозаймов (в количественном и денежном выражении),</p> <p>б) результат от операционной и финансовой деятельности за отчетный год по основному виду деятельности Фонда</p> <p>в) значение показателя "Рентабельность активов"</p> <p>10. требования по соблюдению порядка формирования резервов на возможные потери по микрозаймам в соответствии с Указанием Банка России от 20 января 2020 г. N 5391-У</p> <p>11. требования по проведению ежегодного обязательного аудита бухгалтерской (финансовой) отчетности</p> <p>12. обязательность предоставления микрозаймов на цифровой платформе с механизмом адресного подбора и возможностью дистанционного получения мер поддержки (ЦП МСП):</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- внесение и актуализация сведений о Фонде на ЦП МСП;</li><li>- внесение и актуализация сведений об услугах (мерах</li></ul>
--	--	--

		<p>поддержки), оказываемых Фондом, на ЦП МСП;</p> <p>- оказание услуг и мер поддержки в соответствии с функционалом ЦП МСП в случае подачи заявки с использованием ЦП МСП.</p> <p>13. обязательность выполнения следующих показателей деятельности ГМФО:</p> <p>13.1. Показатель "Собственные средства (капитал)" (Капитал=Активы-Обязательства)</p> <p>13.2. Показатель "Достаточность собственных средств" (ДСС) относительно объема активов Фонда не должен быть менее 15% (ДСС= Капитал/Активы x 100)</p> <p>13.3. Показатель "Эффективность размещения средств" (ЭРс) Фонда в микрозаймы должен быть не менее 85% (ЭРс= действующий портфель микрозаймов/капитал x 100)</p> <p>13.4. Показатель "Операционная самокупаемость" (ОС) Фонда должен быть не менее 100% и рассчитывается за отчетный период, равный календарному году ( ОС = финансовый доход / (финансовые расходы+ убытки от потерь по микрозаймам+ операционные расходы) x 100)</p> <p>13.5. Показатель "Операционная эффективность" (ОЭ) Фонда не должен превышать 30% (ОЭ = операционные расходы/ средний действующий портфель микрозаймов за отчетный период x 100)</p> <p>13.6. Показатель "Риск портфеля &gt; 30 дней" Фонда не должен превышать 12% (действующий портфель микрозаймов с просрочкой &gt; 30 дней / действующий портфель микрозаймов x 100)</p> <p>13.7. Показатель "Коэффициент списания" (КС) Фонда не должен превышать 5% (сумма списанных микрозаймов за 3 года, предшествующие отчетному периоду / действующий портфель микрозаймов x 100)</p> <p>13.8. Показатель "Доля уникальных выдач микрозаймов" (УВ) должна составлять не менее 80% на конец отчетного периода в общем количестве микрозаймов, предоставленных Фондом за отчетный период (количество заемщиков по договорам микрозайма за отчетный период / количество договоров микрозайма, по которым впервые осуществлена фактическая выдача средств микрозайма (части средств микрозайма) с 1 января по 31 декабря отчетного года)</p> <p>13.9. Показатель "Рентабельность активов" (РА) Фонда должен превышать 0% по состоянию на конец отчетного календарного года (совокупный доход (убыток) как сальдо доходов и расходов Фонда по микрофинансовой деятельности / Активы x 100).</p>
--	--	---

		<p>Учитывая, что роль и вклад малого и среднего предпринимательства в социально-экономическое развитие региона трудно переоценить, данное направление отнесено к числу приоритетных направлений государственной поддержки, и Фонд выполняет важную миссию и выступает инструментом государства в обеспечении доступа малых и средних предприятий, организаций инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства, к льготным финансовым ресурсам посредством предоставления микрозаймов, в создании дополнительных рабочих мест, и реализации предпринимательских инициатив на территории Республики Крым.</p>
2	<p>Изменения внешних условий, в которых организация осуществляет свою деятельность, действия организации в отношении указанных изменений и их результат</p>	<p>В анализируемом 2025 году, по мнению Фонда, можно выделить следующие основные изменения внешней среды, в которой функционирует Фонд, и реакцию на эти изменения.</p> <p>Правительство приступает к реализации плана структурных изменений в экономике и планов мероприятий по упрощению ведения предпринимательской деятельности (в рамках внедрения национальной модели целевых условий ведения бизнеса). Продолжается реализация «зонтичного» механизма поручительств и программ льготного финансирования малого и среднего бизнеса в приоритетных отраслях.</p> <p>Сохраняются все преференции для предпринимателей при участии в закупках крупнейших заказчиков. Развиваются новые сервисы и цифровые инструменты для развития бизнеса в рамках МСП.РФ.</p> <p>По данным Единого реестра субъектов МСП, по состоянию на начало января 2026 года в стране насчитывается 6 млн 835 тыс. малых и средних предприятий. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года их число выросло на 247 тыс. единиц (4%), и на 488 тыс. единиц (8%) — в цифрах 2024 года.</p> <p>Сектор малого и среднего предпринимательства, являясь одним из драйверов экономики, продолжает расти. Этому во многом способствует разнообразный спектр мер поддержки бизнеса — в числе которых предпринимательское финансирование. В рамках нацпроекта «Эффективная и конкурентная экономика» Президентом поставлены новые задачи по переходу от количественного роста к качественному и созданию условий для формирования устойчивых и эффективных бизнесов, где рост дохода на одного работника будет в 1,2 раза превышать рост ВВП.</p> <p>Если сравнивать с июлем прошлого года, когда произошло обновление реестра, количество субъектов МСП составляло 6,39 млн единиц. За полгода эта цифра увеличилась почти на полмиллиона. Это, в свою очередь, говорит о стабильной</p>

динамике роста сектора.

По итогам третьего квартала 2025 года количество работников у субъектов МСП, по данным формы расчета по страховым взносам, составило 19,92 млн человек, что является наивысшим значением по сравнению с прошедшими периодами (2019–2024 гг.).

В ряде регионов малый и средний бизнес обеспечивает более половины занятых в экономике (Республика Калмыкия — 65,5%, г. Москва — 63,9%, г. Санкт-Петербург — 63,6%, Новосибирская область — 53,8%, Тюменская область — 50,2%). Территориями с наибольшим количеством зарегистрированных МСП по итогам 2025 г. являются Центральный, Приволжский и Южный федеральные округа — 2,1 млн единиц, 1,2 млн единиц и 0,8 млн единиц соответственно.

С 2019 года сектор МСП значительно вырос: на 919 тыс. (16%) увеличилось число субъектов МСП и на 144 тыс. (14%) — число созданных компаний. Сохраняется положительная динамика по количеству субъектов МСП в микро- и малом сегменте в приоритетных отраслях, ориентированных на внутренний спрос. Это, в частности, информационные технологии (+ 36% к 2019 г.), общепит и гостиничный бизнес (+ 28% к 2019 г.), наука (+ 19% к 2019 г.), обрабатывающие производства (+ 11% к 2019 г.).

У компаний среднего сегмента МСП также сохраняется положительная динамика в приоритетных отраслях. Среди них — информационные технологии (+ 71% к 2019 г.), общепит и гостиничный бизнес (+ 129% к 2019 г.), наука (+ 14% к 2019 г.), обрабатывающие производства (+ 33% к 2019 г.).

#### **ПОКАЗАТЕЛИ РЫНКА МФО в целом**

МПП привели к сокращению выдач потребительских займов МФО, объем предоставленных займов бизнесу также снизился.

В 3 квартале 2025 г. портфель займов МФО (сумма задолженности по основному долгу по выданным займам) вырос до 757 млрд. руб. (+2% к/к и +38% г/г). Квартальный прирост портфеля МФО оказался наименьшим с 1 квартала 2023, что отразило дальнейшее постепенное охлаждение рынка под влиянием МПП. При этом сохранилась разнонаправленная динамика портфелей потребительских займов банков и МФО. Объем предоставленных займов МФО снизился и составил 506 млрд. руб. (-5% к/к и +32% г/г). Квартальное снижение выдач МФО произошло второй раз в 2025 году. Однако если в 1 квартале 2025 объем предоставленных займов сократился ввиду сезонной просадки в сегменте предпринимательского финансирования, то в 3 квартале 2025 снизились также выдачи

потребительских займов МФО. Наиболее заметно сократился объем предоставленных займов банковскими и кэптивными МФО (на 12 и 9% соответственно), в то время как выдачи независимых компаний выросли на 3%.

Почти две трети всех займов предоставили банковские и кэптивные МФО (банковские МФО связаны с банками, а кэптивные – с маркетплейсами и расчетными небанковскими кредитными организациями), в выдачах которых преобладают средне- и долгосрочные продукты. Доля банковских и кэптивных МФО в выдачах остается высокой, в 3 квартале 2025 она составила 63% (кварталом ранее – 65%, годом ранее – 53%). В условиях МПЛ МФО предоставили порядка двух третей займов в сегменте среднесрочных потребительских микрозаймов. Они наиболее востребованы среди пользователей маркетплейсов, в связи с чем наибольший объем выдач таких займов приходится на кэптивные МФО. В то же время займы на сумму не более 30 тыс. руб. на срок не более 30 дней предоставляют преимущественно независимые МФО, у которых менее диверсифицированная продуктовая линейка. В 3 квартале 2025 доля этого сегмента увеличилась до 20% (кварталом ранее – 19%, годом ранее – 25%).

Выдачи займов POS, которые предоставляются в основном банковскими МФО, снизились до 27 млрд. руб. (-20% к/к и -2% г/г) на фоне увеличения процентных ставок.

Кроме того, сегмент POS отличается низким уровнем цифровизации, по дистанционным каналам предоставляется только около четверти всех займов.

Развитие технологической инфраструктуры может повысить доступность услуг для заемщиков, в том числе за счет увеличения среднего размера займа. Например, в сегменте среднесрочных потребительских микрозаймов средний размер офлайн-займа составляет 29,9 тыс. руб., онлайн-займа – 30,3 тыс. рублей.

МФО также сократили выдачи в сегменте предпринимательского микрофинансирования. В 3 квартале 2025 МФО предоставили бизнесу займы на 37 млрд. руб. (-7% к/к и +25% г/г), при этом по сравнению со 2 кварталом 2025 средний размер займа юридическим лицам снизился с 1,6 до 1,3 млн. руб., а индивидуальным предпринимателям – вырос с 0,7 до 0,8 млн. рублей.

Доля банковских и кэптивных МФО в объеме выдач займов увеличивается. С 3 квартала 2024 на них приходится более половины всех выдач потребительских займов МФО.

Независимые участники не конкурируют с банковскими и кэптивными МФО напрямую.

Независимые компании остаются ключевыми участниками в сегменте займов на сумму не более 30 тыс. руб. на

срок не более 30 дней, кэптивные участники выдают основную часть среднесрочных потребительских микрозаймов, а банковские МФО наиболее активны в сегменте POS.

В сегменте предпринимательского микрофинансирования растет доля кэптивных МФО, однако кэптивные и независимые участники преимущественно работают с разными группами клиентов. Драйвером роста на рынке МФО в последнее время являются компании, связанные с банками, расчетными небанковскими кредитными организациями и маркетплейсами (банковские и кэптивные МФО соответственно). В 2023–2024 гг. квартальные темпы прироста их выдач были заметно выше в сравнении с независимыми МФО. Однако в 3 квартале 2025 выдачи независимых МФО несколько выросли (+3%), в отличие от банковских и кэптивных МФО (выдачи которых снизились на 12%). Несмотря на это, доля банковских и кэптивных МФО в структуре выдач в 3 квартале 2025 достигла 63%, хотя в 1 квартале 2023 она составляла 38%.

Банковские, кэптивные и независимые МФО работают преимущественно в разных сегментах потребительских займов. Основной объем займов в сумме не более 30 тыс. руб. на срок не более 30 дней предоставляют независимые МФО, их доля в этом сегменте существенно не изменялась в течение года и в 3 квартале 2025 составила 86%. Остальную часть таких займов выдали банковские МФО, в то время как кэптивные участники не работают в этом сегменте.

Таким образом, независимые компании наиболее уязвимы к готовящейся реформе по ограничению у клиентов МФО количества займов с высокой ПСК, что потребует перестройки их бизнес-моделей.

В последние кварталы в выдачах преобладают среднесрочные потребительские микрозаймы с умеренной ПСК. В 3 квартале 2025 около 40% таких займов предоставили кэптивные МФО покупателям на маркетплейсах. Расширение присутствия кэптивных МФО в этом сегменте сопровождалось заметным сокращением доли независимых участников: за год (с 3 квартала 2024) она снизилась с 46 до 25%. В то же время доля банковских МФО в выдачах среднесрочных потребительских микрозаймов существенно не изменилась.

Основной объем займов POS предоставляют банковские МФО. В 2025 г. доля банковских МФО в выдачах займов POS превысила 90%. Выдачи в сегменте предпринимательского микрофинансирования распределены между кэптивными и независимыми участниками. Несмотря на то, что доля кэптивных МФО в выдачах быстро увеличивается и в 3 квартале 2025 достигла 55%, их конкуренция с независимыми участниками не носит прямого характера. В выдачах кэптивных МФО преобладают займы продавцам на маркетплейсах, а независимые компании преимущественно работают с другими субъектами

МСП.

Несмотря на сохраняющиеся строгие МПЛ, в 3 квартале 2025 доля просроченной задолженности свыше 90 дней в портфелях МФО увеличилась.

МФО стараются удержать клиентов, предоставляя все больше займов с лимитом кредитования. Введенные Банком России МПЛ способствуют сбалансированному росту портфеля МФО. В 3 квартале 2025 необеспеченные потребительские займы клиентам с ПДН 50–80% составили 10% от выдач, еще около 3% займов были предоставлены заемщикам с ПДН свыше 80% (при лимите 15 и 3% соответственно). Планируемый переход к «вложенным» МПЛ («Вложенные» МПЛ предполагают, что ограничение на долю займов клиентам с ПДН свыше 80% будет входить в лимит для займов клиентам с ПДН свыше 50%. Соответственно, МФО смогут сократить выдачи заемщикам с ПДН свыше 80%, увеличив выдачи клиентам с ПДН 50–80% на ту же величину) будет стимулировать дальнейшее снижение доли наиболее рискованных потребительских займов в выдачах МФО.

Несмотря на жесткие МПЛ, качество портфелей МФО продолжило ухудшаться. В 3 квартале 2025 доля просроченной в течение более 90 дней задолженности выросла до 31%, что является максимумом с 3 квартала 2024. Ухудшение качества портфелей МФО происходит в условиях замедления роста портфеля МФО, при этом вызревает просроченная задолженность по выдачам в 1 полугодии 2025, когда компании активно предоставляли необеспеченные средне- и долгосрочные займы. Сохраняются предпосылки для дальнейшего ухудшения качества портфелей МФО. По итогам 3 квартала 2025 показатель NPL 1–90 остался вблизи 11%, что выше среднего уровня последних 2 лет.

Ослаблению этих рисков будут способствовать планируемые поэтапные ограничения числа действующих дорогих займов у заемщиков (с 01.10.2026 – не более двух одновременно действующих займов с ПСК от 200% включительно на одного заемщика, а с 01.04.2027 – не более одного займа с ПСК от 100% включительно), сопровождаемые введением трехдневного периода охлаждения между погашением и получением нового дорогого займа.

При этом в преддверии реформы МФО увеличили выдачи займов с лимитом кредитования, которые позволяют компаниям предоставлять заемщикам несколько траншей при однократном одобрении займа. В 3 квартале 2025 МФО уступили задолженность по основному долгу на сумму 33 млрд. руб. (+1% к/к и +26% г/г), ее доля в портфеле займов осталась вблизи 4%. При этом дисконт при реализации прав требования по договорам займа МФО немного вырос и составил 67% (кварталом ранее – 64%), что может указывать на некоторое ухудшение качества продаваемой задолженности.

В 3 квартале 2025 ПСК основных видов потребительских займов МФО выросла. Наиболее заметно увеличились процентные ставки по займам на сумму свыше 30 тыс. руб. на срок 31–60 дней, которые резко приблизились к предельному уровню – 292%. В результате ПСК в данном сегменте стала сопоставима с наиболее дорогими продуктами МФО – займами на сумму не более 30 тыс. руб. на срок не более 30 дней. При этом ставки по таким займам и в смежных сегментах среднесрочных потребительских микрозаймов (до 30 тыс. руб. на срок до 180 дней) почти не изменились, так как уже находились вблизи законодательно установленного максимума.

Также выросли процентные ставки по средне- и долгосрочным займам МФО, которые пользуются спросом среди покупателей на маркетплейсах. В частности, более чем вдвое выросла ПСК по займам на сумму до 100 тыс. руб. на срок свыше 1 года. Ставки по займам POS увеличились во всех сегментах. Наиболее дорогими остаются займы на суммы до 30 тыс. руб. на срок до 180 дней. Оборачиваемость портфеля микрозаймов выросла, так как заемщики погашают часть обязательств досрочно. По итогам 3 квартала 2025 она составила 248% (кварталом ранее – 246%, годом ранее – 220%).

Прибыль МФО выросла преимущественно за счет увеличения доходов от микрофинансовой деятельности.

Усиливается разрыв в рентабельности крупных компаний и небольших участников, около трети МФО работают в убыток. По итогам 9 месяцев 2025 г. прибыль отрасли выросла на 25% г/г и составила 45 млрд. руб. При этом прибыль распределена между участниками рынка неравномерно: снижение по сравнению с 9 месяцами 2024 г. зафиксировано более чем у половины компаний, около трети МФО завершили 9 месяцев 2025 г. с убытком. Рентабельность капитала в целом по рынку ускорила рост и достигла 21%. В то же время медианная рентабельность продолжила снижаться, так как небольшие компании продолжают работать с низкой или отрицательной рентабельностью. Это стимулирует процесс консолидации в отрасли МФО.

По итогам 3 квартала 2025 количество участников в реестре МФО снизилось с 869 до 854 компаний, доля топ-20 крупнейших компаний по портфелю займов осталась вблизи 65%, рынок продолжает консолидироваться. Непрофильные направления деятельности позволяют крупным компаниям дополнительно наращивать прибыль, в том числе способствуя поддержанию высокого уровня рентабельности. По итогам 9 месяцев 2025 г. непрофильные направления сформировали 23% доходов отрасли в целом, что сопоставимо с уровнями предыдущих 2 лет. Небольшое снижение доли поступлений от непрофильных направлений деятельности в доходах МФО (-1 п.п. г/г) совпало с сокращением жалоб на навязывание

дополнительных услуг. Доля обращений по этой категории жалоб на МФО по итогам 9 месяцев 2025 г. составила 3,5% (годом ранее – 5,1%).

МФО снизили объем привлечения средств у банков и юридических лиц, не являющихся кредитными организациями.

Выдачи МФО в 3 квартале 2025 фондируются в большей степени наращиванием капитала за счет нераспределенной прибыли компаний. Капитал МФО вырос до 323 млрд. руб. (+3% к/к и +19% г/г), в то время как портфель заемных средств (без учета облигаций) сократился до 303 млрд.руб. (-3% к/к и +52% г/г). В структуре заемных средств преобладают банковские кредиты и средства юридических лиц, не являющихся кредитными организациями, на которые в совокупности приходится 88% от общего портфеля. В 3 квартале 2025 объем привлеченных средств МФО снизился до 103 млрд. руб. (-40% к/к и +21% г/г), что все еще выше среднего уровня предыдущих лет. Наиболее заметно снизился объем привлечения от юридических лиц, не являющихся кредитными организациями, также сократился объем банковских кредитов. В то же время МФК все чаще привлекают средства от физических лиц, хотя они по прежнему не являются значимым источником фондирования. По итогам 3 квартала 2025 с инвесторами, не являющимися учредителями, действовали 4,4 тыс. договоров (+18% к/к и +41% г/г), в среднем по каждому из них было привлечено 6,1 млн. руб. 64% действующих договоров с инвесторами, не являющимися учредителями, заключены банковскими МФК.

МФК нарастили размещения облигаций в условиях снижения стоимости заимствований. За 9 месяцев 2025 г. компании привлекли на рынке публичного долга около 11 млрд. руб., при этом общий объем задолженности МФК по облигациям вырос с 27,6 млрд. руб. на 30.06.2025 до 35,4 млрд. руб. по итогам 3 квартала 2025 (по номиналу). Основными держателями облигаций МФО остаются физические лица.

### **Перспективы развития микрофинансового рынка**

2026 год станет годом серьезной трансформации микрофинансового рынка. Вступают в силу сразу несколько значимых нововведений, которые направлены на ограничение закредитованности граждан и устранение недобросовестных практик на рынке МФО.

Одно из них – ограничение количества одновременно действующих дорогих займов. С октября этого года начнется переходный период по введению этой нормы. На первом этапе МФО не смогут выдать заемщику более двух займов с полной стоимостью потребительского кредита (ПСК) свыше 200% годовых. А уже с апреля 2027 года вступят в силу ограничения «один заем в руки» с ПСК свыше 100% годовых. Кроме того,

между такими займами будет установлен трехдневный период охлаждения.

Это должно остановить практики втягивания граждан в долговую спираль с использованием «цепочек займов», когда с каждым новым займом долг человека растет как снежный ком. Кроме того, уже с 1 января 2026 года МФО при оценке долговой нагрузки клиентов не смогут принимать во внимание доходы «со слов» заемщика. Они должны будут или требовать официальное подтверждение доходов, или оценивать их на основе среднедушевого дохода в регионе. Это позволит исключить практику, когда МФО обходят макропруденциальные лимиты: они искусственно улучшают показатель долговой нагрузки (ПДН) заемщика, завышая его доход. Соблюдение новых правил потребует от компаний пересмотра подходов к оценке заемщиков и исключения практик, которые приводят к закредитованности граждан.

С 1 марта 2026 года для микрофинансовых компаний также вступит в силу обязанность при заключении договора в онлайн-формате идентифицировать заемщиков с использованием Единой биометрической системы, что может серьезно повлиять на доступность услуг для граждан. Рынок займов постепенно охлаждается и в 2026 году ожидается продолжение этого тренда.

Топ-10 МФО сейчас занимают около 70% в общем объеме выданных займов. В сравнении с 2024 годом фиксируется рост концентрации рынка. Крупные игроки набирают силу, небольшим компаниям все сложнее подстроиться под рыночные условия и адаптироваться к новым регуляторным требованиям. В этой ситуации наблюдается обострение конкуренции среди крупных игроков за качественного клиента. Крупные МФО, имея значительный запас капитала, предлагают клиентам более выгодные условия. Это способствует снижению ставок на рынке в целом.

До недавнего времени на рынке МФО дифференциация процентных ставок практически отсутствовала. Корреляция между уровнем ПСК и риском невозврата займа не прослеживалась. Компании, имея возможность выдавать займы под максимально возможные проценты, не предлагали пониженные ставки качественным заемщикам.

ЦБ планомерно вводил нормы, которые стимулировали бы МФО дифференцировать процентные ставки. С октября 2024 года для займов с ПСК 250%+ введены дестимулирующие резервы на возможные потери и повышающие коэффициенты риска. Это оказывает давление на капитал МФО и делает выдачу дорогих займов экономически невыгодным. Все эти факторы в комплексе уже привели к некоторой дифференциации ставок. С апреля 2026 года эти меры начнут действовать для займов с ПСК 150%+. Такие регуляторные изменения будут способствовать формированию непрерывной ценовой линейки, и это позволит

надежным заемщикам получить заем на более выгодных условиях.

Рынок МФО в настоящее время – это три основных направления: потребительские займы для граждан, POS-кредитование и займы на крупные покупки, а также сегмент займов для бизнеса. В каждом из этих направлений рынок ждет новации. В этом году ЦБ планирует выделить на рынке три категории компаний: компании предпринимательского финансирования, компании розничного финансирования и микрофинансовые организации. В зависимости от вида этих организаций для них будут дифференцированы лимиты на проведение отдельных операций и пруденциальные нормы.

Такая дифференциация основана на том, что профиль риска в трех предлагаемых сегментах сильно различается. С одной стороны, это разный уровень просрочки по портфелям займов, с другой стороны – разный вклад сегментов в закредитованность граждан. Сегментация рынка направлена на стимулирование деятельности компаний, предоставляющих займы гражданам и бизнесу под умеренную процентную ставку, а также исключение негативных практик на рынке потребительских микрозаймов.

Для сокращения просрочки необходимо повысить качество оценки рисков на этапе одобрения заявки в МФО. С этой целью ЦБ вносит изменения в регулирование этой сферы. С июля 2025 года МФО не применяют вмененную оценку доходов заемщика на основе его расходов по кредитам и займам. С 2026 года отменяется заявительный порядок оценки дохода. В качестве альтернативы официально подтвержденным доходам сохранится только возможность использовать среднедушевой доход в регионе проживания заемщика.

С июля 2027 года для расчета ПДН можно будет использовать только официальные доходы. Все это приведет к повышению качества оценки закредитованности и, как следствие, снижению уровня риска и просрочки. Большое значение будет иметь и введение ограничений на количество одновременно действующих займов. Неконтролируемый рост долга будет ограничен. При этом возможно, что в начале действия ограничений может быть даже рост просрочки в целом по рынку. Ведь «цепочки» займов позволяют компаниям камуфлировать невозврат заемщиком долга – более половины займов в их составе формально никогда на просрочку не выходили. Но когда переоформление таких займов будет запрещено, они выйдут из серой зоны, что может привести к росту просрочки на балансе МФО.

Все нововведения ЦБ в регулировании рынка МФО нацелены на то, чтобы компании работали открыто, честно и не использовали практики, направленные на обход законодательства, вводящие граждан в заблуждение и ведущие к

наращиванию их закредитованности. Ожидается, что рынок отреагирует на нововведения трансформацией своих бизнес-процессов, переосмыслением подходов к оценке качества заемщиков, корректировкой скоринг-моделей.

Таким образом, в целом можно выделить следующие ключевые современные тенденции развития микрофинансирования в России:

- сокращение количества МФО при постоянном усложнении их организации;
- ужесточение контроля над микрофинансовыми организациями со стороны Центрального банка РФ;
- преобладание в структуре выдач краткосрочных и среднесрочных потребительских займов;
- увеличение объема выданных микрозаймов;
- рост просроченной задолженности;
- активное развитие банковских и экзотических МФО;
- цифровизация рынка МФО и переход основной части участников рынка в онлайн-сегмент;
- рост доли доходов МФО от непрофильных направлений деятельности (различных видов страхования, телемедицины, СМС-информирования, расширенного пакета обслуживания и так далее).

Тенденции в экономике России и на рынке микрофинансирования в целом оказывают значительное влияние на деятельность государственных микрофинансовых организаций (ГМФО), которые, с одной стороны, подчиняются общим регуляторным требованиям ЦБ РФ, с другой — выполняют задачи по поддержке субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) в рамках государственной политики.

ГМФО подчиняются требованиям ЦБ РФ как МФО и Минэкономразвития РФ как организации инфраструктуры поддержки МСП. Это создаёт дополнительные административные барьеры и увеличивает операционные расходы, в т.ч. из-за необходимости вести усложненную отчетность.

Большинство ГМФО — фонды и автономные некоммерческие организации. Их задача — не максимизация прибыли, а расширение финансовой поддержки МСП в рамках государственных программ (федерального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»). В условиях общей экономической нестабильности тенденция ухудшения качества портфеля для ГМФО также актуальна, как и для

микрофинансового рынка в целом.

Таким образом, деятельность ГМФО находится под влиянием как общих макроэкономических трендов, так и специфических регуляторных мер. Для сохранения устойчивости и выполнения государственных задач им требуется адаптироваться к новым условиям, оптимизировать расходы, развивать цифровые технологии и фокусироваться на поддержке приоритетных категорий заёмщиков.

Перечисленные тенденции в экономике страны и в деятельности МФО затронут деятельность Фонда в части ужесточения контроля над микрофинансовыми организациями со стороны Центрального банка РФ, возможного роста просроченной задолженности, цифровизации, увеличения затрат на обеспечение кибербезопасности, на работу с просроченной задолженностью, на привлечение качественных заемщиков, на формирование резервов. Для Фонда актуально усилившееся значительное давление на кредитный портфель вследствие проявлений экономического кризиса в регионе на фоне усиливающих санкций, изменений налогового законодательства для субъектов МСП, иных факторов, в том числе сложных метеорологических условий.

Следует отметить, что экономические условия напрямую влияют на финансовое положение клиентов, включая потенциальных. Фонд должен тщательно обрабатывать и анализировать заявки для отбора надежных заемщиков, придерживаясь консервативного подхода к выдаче займов и снижению общих объемов для распределения рисков. Необходимым условием является обязательное обеспечение возврата займов (поручительство, залог).

При этом Фонд стремится поддерживать малый и средний бизнес, не допуская снижения объема кредитования. Процентная ставка по займам устанавливается на льготном уровне, обычно не превышающем ключевую ставку ЦБ. По действующим договорам возможны отсрочки платежей и кредитные каникулы для субъектов малого и среднего предпринимательства.

Для сокращения просроченной задолженности и обеспечения стабильной работы Фонд внедрил консервативную кредитную политику, проводит мониторинг кредитоспособности клиентов, унифицирует рабочие процессы, управляет рисками и контролирует все операции, связанные с предоставлением займов. Определены роли и обязанности сотрудников, решения принимаются оперативно и исполняются с высокой дисциплиной.

Руководство Фонда предпринимает необходимые меры для поддержания его стабильности и прибыльности. В результате Фонд способен осуществлять непрерывную деятельность без нарушения обязательств перед партнерами и необходимости

		уплаты штрафов. Его работа основана на соблюдении правовых норм и эффективной системе управления рисками.
--	--	---

### Примечание 3. Основы составления годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности

#### Основы составления годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности

Таблица 3.1

Номер показателя	Наименование показателя	Текстовое пояснение
1	2	3
1	Основы подготовки годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности	Бухгалтерская (финансовая отчетность), подготовлена в соответствии с Федеральными стандартами бухгалтерского учета, Отраслевыми стандартами и Положениями по учету и отчетности (Положением Банка России от 02.10.2024 г. № 844-П «О формах раскрытия информации в годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности отдельных некредитных финансовых организаций, бюро кредитных историй, кредитных рейтинговых агентств и порядке группировки счетов бухгалтерского учета в соответствии с показателями годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности», утвержденными Банком России. При применении вышеуказанных стандартов бухгалтерского учета НФО руководствовалось также соответствующими Международными стандартами финансовой отчетности, введенными в действие на территории РФ. Отчетным периодом является период с 1 января по 31 декабря 2025 г.
2	Причины реклассификации сравнительных сумм	Классификация сравнительных сумм не проводилась
3	Описание реклассификации сравнительных сумм (включая информацию по состоянию на начало предыдущего отчетного года)	Классификация сравнительных сумм не проводилась
4	Сумма каждого показателя, который является предметом реклассификации	Классификация сравнительных сумм не проводилась

5	Существенное влияние ретроспективного применения учетной политики на сравнительную информацию на начало предыдущего отчетного года, существенное влияние ретроспективного пересчета или реклассификации остатков на начало предыдущего отчетного года в связи с исправлением ошибок	В отчетном и сопоставимых периодах ретроспективный пересчет не применялся.
---	---	--

## Примечание 4. Принципы учетной политики, бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики

### Изложение принципов учетной политики, бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики

Таблица 4.1

Номер показателя	Наименование показателя	Текстовое пояснение
1	2	3
<b>Раздел I. Влияние бухгалтерских оценок и допущений</b>		
1	Суждения (помимо тех, которые связаны с бухгалтерскими оценками), которые были выработаны руководством организации в процессе применения учетной политики и которые оказывают существенное влияние на суммы, отраженные в годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности	В процессе подготовки данной отчетности руководство Фонда применяла профессиональные суждения и оценки как на основе опыта, так и включая ожидания в отношении будущих событий. Отступлений от Учетной политики, ФСБУ, ОСБУ и положений Банка России по бухгалтерскому учету и отчетности, требований МСФО, в операциях, признанных в отчетности не было. При этом Фондом последовательно использовались следующие документы: а) МСФО; б) положения ФСБУ и ОСБУ по аналогичным и (или) связанным вопросам.
2	Влияние бухгалтерских оценок и допущений на признанные активы и обязательства, показатели годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, на суммы которых бухгалтерские оценки и допущения оказывают существенное влияние	Суждения, которые оказывают наиболее значимое влияние на суммы, отраженные в финансовой отчетности, и оценки, которые могут значительно повлиять на текущую стоимость активов и обязательств в следующем отчетном периоде, включают: - Налоговое законодательство. Налоговое, валютное и таможенное законодательство РФ продолжает изменяться. Противоречивые положения трактуются по-разному, и, хотя руководство считает, что его толкование является уместным и обоснованным, нельзя гарантировать, что налоговые органы его не оспорят. – Оценка финансовых активов и обязательств. При оценке соответствия процентной ставки по договору микрозайма рыночным условиям Фонд исходит из понимания рыночных условий, соответствующих данному договору, оценивает риски, присущие контрагенту, которые могли повлиять на основные условия договора в отношении процентной ставки. В соответствии с пунктом 19 МСФО (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости» на дату оценки справедливой стоимости микрозайма Фонд должен иметь доступ к рынку, процентные ставки которого он использует при определении справедливой стоимости микрозайма.

1	2	3
3	Подходы к оценке финансовых инструментов	<p>Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются Фондом как: долговые финансовые активы, дебиторская задолженность по договорам с покупателями (клиентами) товаров (услуг) с отсрочкой платежа, превышающей сроки расчетов по аналогичным договорам, оцениваемые по амортизированной стоимости; денежные средства, дебиторская задолженность по договорам с покупателями (клиентами) товаров (услуг) сроком погашения до 1 года, оцениваемые по недисконтированной стоимости. К долговым финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости, Фонд относит договоры микрозайма, договоры банковского вклада. Финансовые обязательства при первоначальном признании классифицируются Фондом как: долговые финансовые обязательства, кредиторская задолженность по договорам с поставщиками (подрядчиками) товаров (работ, услуг) с отсрочкой платежа, превышающей сроки расчетов по аналогичным договорам, оцениваемые по амортизированной стоимости; кредиторская задолженность по договорам с поставщиками (подрядчиками) товаров (работ, услуг) сроком погашения до 1 года, оцениваемые по недисконтированной стоимости. К долговым финансовым обязательствам, оцениваемым по амортизированной стоимости, Фонд относит договоры микрозайма и кредитные договоры. Справедливая стоимость финансовых активов и финансовых обязательств при первоначальном признании оценивается Фонд в соответствии с МСФО (IFRS) 13. Методы оценки справедливой стоимости утверждаются Фондом во внутреннем документе. При наличии признаков обесценения финансовых активов, оцениваемых по себестоимости, по недисконтированной стоимости или по амортизированной стоимости, Фонд не реже чем на последний календарный день каждого квартала отражает убыток от обесценения указанных финансовых активов на счетах бухгалтерского учета доходов и расходов и отражает резерв под обесценение указанных финансовых активов на балансовых счетах бухгалтерского учета. Признаками обесценения финансового актива Фонд должен признавать события, которые оказывают отрицательное влияние на расчетные будущие денежные потоки по финансовому активу, предусмотренные в приложении А к МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» в редакции 2014 года.</p>
4	Переоценка активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте	<p>Функциональной валютой для Фонда является российский рубль. Валютой представления отчетности Фонда является российский рубль. Отчетность представляется в целых тысячах рублей. При первоначальном признании операции в иностранной валюте пересчитываются в функциональную валюту с применением текущего обменного курса Банка России.</p>

1	2	3
5	Допущение о непрерывности деятельности организации	При подготовке финансовой отчетности руководство отвечает за оценку способности Фонда непрерывно продолжать деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Фонд, прекратить ее деятельность или когда у руководства отсутствует практическая альтернатива ликвидации или прекращению деятельности. Фонд способен продолжать свою деятельность в будущем; у него отсутствуют намерения и необходимость ликвидации или существенного сокращения деятельности; факторы, вызывающие сомнение в способности Фонда функционировать непрерывно в обозримом будущем, отсутствуют.
6	Информация в отношении пересчета показателей с учетом изменений общей покупательной способности рубля	МСФО (IAS) 29 «Финансовая отчетность в гиперинфляционной экономике» не применялся, поскольку Фонд не имеет активов и обязательств, приобретенных до 2003 года и учитываемых по цене приобретения.
<b>Раздел II. Изменения в учетной политике</b>		
7	Описание изменений учетной политики, их причин и характера	Изменений в учетной политике на 2025 год, связанных с применением новых МСФО, новых Положений Банка России по бухгалтерскому учету и отчетности, новых ФСБУ, влияющих на показатели отчетности, не было.
8	Причины и характер предстоящих изменений в учетной политике, предполагаемое влияние на годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность или указание того, что такое влияние не может быть обоснованно оценено	Применение новых нормативных документов Банка России по бухгалтерскому учету не окажут существенного влияния на показатели отчетности. Вводимые в действие Указания Банка России по бухгалтерскому учету и отчетности не повлияют на оценки активов и обязательств в ближайшей перспективе, на 2026 год. В дальнейшей перспективе влияние не может быть обосновано оценено.
<b>Раздел III. Принципы учетной политики. Критерии признания и база оценки финансовых инструментов</b>		
9	Критерии признания и база оценки денежных средств. Компоненты денежных средств и их эквивалентов	Денежные средства и их эквиваленты включают денежные средства в банках и наличные денежные средства, а также краткосрочные депозиты с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев. Денежные средства и их эквиваленты оцениваются по недисконтированной стоимости.

1	2	3
10	Критерии признания и база оценки средств, размещенных в кредитных организациях и банках-нерезидентах	При первоначальном признании денежные средства, размещенные по договору банковского вклада, учитываются в соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»: по амортизированной стоимости.
11	Порядок признания и последующего учета финансовых активов, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	Фонд не оценивает финансовые активы по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
12	Порядок признания и последующего учета долговых финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости	Долговые финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости, при первоначальном признании оцениваются по справедливой стоимости. К ним относятся договоры микрозайма, договоры банковского вклада, дебиторская задолженность по договорам с покупателями (клиентами) товаров (услуг) с отсрочкой платежа, превышающей сроки расчетов по аналогичным договорам. Справедливая стоимость финансовых активов при первоначальном признании оценивается Фондом в соответствии с МСФО (IFRS) 13. Методы оценки справедливой стоимости утверждаются Фондом во внутреннем документе. При наличии признаков обесценения финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости, Фонд не реже чем на последний календарный день каждого квартала отражает убыток от обесценения указанных финансовых активов на счетах бухгалтерского учета доходов и расходов и отражает резерв под обесценение указанных финансовых активов на балансовых счетах бухгалтерского учета. Признаками обесценения финансового актива Фонд должен признавать события, которые оказывают отрицательное влияние на расчетные будущие денежные потоки по финансовому активу, предусмотренные в приложении А к МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты». Процентный доход рассчитывается с использованием метода ЭСП. Метод ЭСП не применяется к договорам микрозайма и договорам банковского вклада, если разница между амортизированной стоимостью, рассчитанной с использованием метода ЭСП, и амортизированной стоимостью, рассчитанной с использованием линейного метода признания процентного дохода, не является существенной, а также к договорам банковского вклада, имеющим срок погашения «до востребования». Фонд принимает, что если разница не превышает 10% от размера амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием линейного метода признания процентного дохода, то метод ЭСП не применяется.

1	2	3
13	Порядок признания и последующего учета финансовых обязательств, оцениваемых по справедливой стоимости через прибыль или убыток	Фонд не оценивает финансовые обязательства по справедливой стоимости через прибыль или убыток.
14	Порядок признания и последующего учета долговых финансовых обязательств, оцениваемых по амортизированной стоимости	Долговые финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости, при первоначальном признании оцениваются по справедливой стоимости. К ним относятся договоры микрозайма и кредитные договоры, кредиторская задолженность по договорам с поставщиками (подрядчиками) товаров (работ, услуг) с отсрочкой платежа, превышающей сроки расчетов по аналогичным договорам. Справедливая стоимость финансовых обязательств при первоначальном признании оценивается Фондом в соответствии с МСФО(IFRS) 13. Методы оценки справедливой стоимости утверждаются Фондом во внутреннем документе. Процентный расход рассчитывается с использованием метода эффективной процентной ставки. Метод ЭСП не применяется, если разница между амортизированной стоимостью, рассчитанной с использованием метода ЭСП, и амортизированной стоимостью, рассчитанной с использованием линейного метода признания процентных расходов, не является существенной. Фонд принимает, что если разница не превышает 10% от размера амортизированной стоимости, рассчитанной с использованием линейного метода признания процентного расхода, то метод ЭСП не применяется.
15	Порядок признания и последующего учета инвестиций в дочерние и ассоциированные организации, совместные предприятия	Фонд не инвестирует в дочерние и ассоциированные организации, совместные предприятия.
<b>Раздел IV. Критерии признания и база оценки инвестиционного имущества</b>		
16	Применяемая модель учета инвестиционного имущества	У Фонда отсутствуют активы в виде инвестиционного имущества.

1	2	3
17	Критерии, используемые организацией в целях проведения различия между инвестиционным имуществом и объектами собственности, занимаемыми организацией, а также имуществом, предназначенным для продажи в ходе обычной деятельности	У Фонда отсутствуют активы в виде инвестиционного имущества.
18	Степень, в которой справедливая стоимость инвестиционного имущества (измеренная или раскрытая в годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности) основана на оценке, произведенной независимым оценщиком, обладающим опытом проведения оценки сопоставимых объектов оценки	У Фонда отсутствуют активы в виде инвестиционного имущества.
<b>Раздел V. Критерии признания и база оценки основных средств</b>		
19	Критерии признания, способы, используемые для оценки основных средств (для каждой группы основных средств)	Первоначальной стоимостью ОС, приобретенных за плату, признается сумма фактических затрат на сооружение (строительство), создание (изготовление) и приобретение объекта ОС. Для оценки ОС после первоначального признания к группе однородных ОС выбирается модель учета: по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Минимальная стоимость объекта учета для признания в качестве ОС составляет 100 000 рублей.

1	2	3
20	Способ переноса прироста стоимости основных средств при переоценке, признанного в составе капитала (накопленной дооценки), на нераспределенную прибыль	Не применимо. Фонд учитывает ОС по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.
21	Применяемые методы амортизации и порядок оценки ликвидационной стоимости (для каждой группы основных средств) и их изменения	<p>Амортизация начисляется для списания фактической или оценочной стоимости ОС (за исключением земельных участков и объектов незавершенного строительства) за вычетом ликвидационной стоимости линейным способом (равномерно в течение ожидаемого срока полезного использования). Ликвидационная стоимость объекта ОС определяется как сумма, которую бы Фонд получил бы на текущий момент от его выбытия (включая стоимость оставшихся от выбытия материальных ценностей), за вычетом ожидаемых затрат на выбытие. Ликвидационную стоимость принимается равной нулю, если (п. 31 ФСБУ 6/2020):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• не ожидается поступлений от выбытия объекта ОС по окончании СПИ, в том числе от продажи извлеченных из него материальных ценностей;</li> <li>• ожидаемая сумма поступлений не является существенной;</li> <li>• ожидаемая к поступлению сумма не может быть определена.</li> </ul> <p>Ликвидационная стоимость и метод амортизации пересматриваются ежегодно.</p>
22	Применяемые сроки полезного использования (для каждой группы основных средств) и их изменения	<p>Срок полезного использования объекта ОС Фонд определяет при признании объекта ОС исходя из ожидаемого срока использования этого объекта в соответствии с ожидаемой производительностью или мощностью, ожидаемого физического износа этого объекта, зависящего от режима эксплуатации, естественных условий и влияния агрессивной среды, системы проведения ремонта, нормативно-правовых и других ограничений использования этого объекта, морального износа этого объекта, возникающего в результате изменения или усовершенствования производственного процесса или в результате изменения рыночного спроса на услуги, оказываемые при помощи ОС. При этом, в случае если это не противоречит вышеуказанным признакам, срок полезного использования определяется в соответствии с Общероссийским классификатором основных фондов ОКОФ ОК 013-2014 (СНС2008), утвержденного приказом Росстандарта от 12.12.2014 №2018-ст., для тех видов ОС, которые не указаны выше перечисленном классификаторе, срок полезного использования устанавливается в соответствии с техническими условиями и рекомендациями организаций – изготовителей. Расчетная ликвидационная стоимость, срок полезного использования и способ начисления амортизации объекта ОС пересматриваются в конце каждого отчетного года.</p>

1	2	3
<b>Раздел VI. Критерии признания и база оценки нематериальных активов</b>		
23	Критерии признания нематериальных активов (для каждой группы нематериальных активов)	НМА признается объект, одновременно удовлетворяющий следующим условиям: объект способен приносить Фонд экономические выгоды в будущем, в частности, объект предназначен для использования Фондом при оказании услуг либо в административных целях или для управленческих нужд; Фонд имеет право на получение экономических выгод от использования объекта в будущем; имеются ограничения доступа иных лиц к экономическим выгодам от использования объекта(Фонд имеет контроль над объектом); объект может быть идентифицирован (возможность выделения или отделения от других активов); объект предназначен для использования в течение более чем 12 месяцев; объект не имеет материально-вещественной формы; первоначальная стоимость объекта может быть надежно определена. Фонд объединяет НМА, схожие по характеру и использованию, в однородные группы НМА: — компьютерное программное обеспечение, — лицензии, — прочие. Единицей бухгалтерского учета НМА является инвентарный объект. Инвентарным объектом НМА признается совокупность прав на него, возникающих в соответствии с договорами либо иными документами, подтверждающими существование у Фонда прав на такой актив.
24	Способы, используемые для оценки приобретенных и самостоятельно созданных нематериальных активов (для каждой группы нематериальных активов)	НМА, при первоначальном признании отражаются по стоимости приобретения. Первоначальная стоимость объектов НМА, приобретенных за плату, определяется учетом следующих особенностей: — в сумме фактических затрат на создание (изготовление) и приобретение объекта НМА, включая НДС и иные возмещаемые налоги. Ко всем НМА применяется модель учета по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения (модель учета по фактическим затратам).Срок полезного использования НМА может быть определенным или неопределенным. Затраты, связанные с поддержанием компьютерного программного обеспечения, признаются как расходы по мере их возникновения. НМА, созданный Фонд, включает затраты на заработную плату сотрудников, занятых разработкой, в пропорции потраченного времени, страховые начисления на заработную плату, амортизацию основных средств, непосредственно используемых при разработке НМА, расходы на вознаграждение по договорам гражданско-правового характера, материально производственные затраты и другие, понесенные Фондом расходы, которые непосредственно связаны с созданием НМА.
25	Способ переноса прироста стоимости нематериальных активов при переоценке, признанного в составе капитала (накопленной дооценки), на нераспределенную прибыль	Не применяется. Фонд учитывает НМА по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения.

1	2	3
26	<p>Раскрытие для каждой группы нематериальных активов с неопределенным сроком полезного использования факта ежегодного тестирования на обесценение, информации о наличии возможных признаков обесценения</p>	<p>Фонд на конец каждого отчетного года проводит проверку на обесценение НМА. Убытки от обесценения НМА подлежат признанию на дату их выявления. Проверка на обесценение включает в себя выявление следующих признаков возможного обесценения:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— существуют признаки устаревания;</li> <li>— простой актива(неиспользования);</li> <li>— планы по прекращению или реструктуризации деятельности, в которой используется актив. Фондом оценивает износ НМА следующим образом:</li> <li>— моральный износ характеризует потерю конкурентоспособности и соответственно стоимости, в связи с появлением на рынке новых более совершенных аналогов.</li> </ul>
27	<p>Применяемые сроки и методы амортизации для нематериальных активов с ограниченным сроком полезного использования, порядок оценки ликвидационной стоимости и их изменения</p>	<p>Устанавливаются следующие сроки полезного использования для следующих групп НМА:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• сайт Фонда с исключительными правами – 10 лет;</li> <li>• программное обеспечение с исключительными правами – 10 лет;</li> <li>• приобретенные права на товарные знаки, лицензии, патенты – по сроку действия документа и (или) других ограничений сроков использования объектов интеллектуальной собственности;</li> <li>• программное обеспечение с неисключительными правами – по лицензионному, сублицензионному договору, исходя из: <ul style="list-style-type: none"> <li>- срока действия прав на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации и периода контроля над НМА(исходя из срока действия свидетельства, договора);</li> <li>-если в договоре с правообладателем не определен срок использования, то он определяется на дату признания (передачи) НМА исходя из ожидаемого срока использования НМА, в течение которого предполагает получать экономические выгоды.</li> </ul> </li> </ul> <p>Начисление амортизации по НМА отражается в бухгалтерском учете линейным способом применительно ко всем НМА с ограниченным сроком использования. Срок полезного использования и способ начисления амортизации НМА пересматриваются конце каждого отчетного года.</p> <p>Амортизируемая величина определяется как первоначальная стоимость за вычетом расчетной ликвидационной стоимости. Под расчетной ликвидационной стоимостью объекта понимается сумма, которую организация получила бы на текущую дату от выбытия объекта после вычета предполагаемых затрат на выбытие при достижении объектом окончания срока полезного использования. По имеющимся в Фонде НМА ликвидационная стоимость объекта НМА равна нулю.</p>

1	2	3
28	Порядок учета затрат на создание нематериальных активов собственными силами	НМА, созданные собственными силами, принимаются к учету в сумме затрат, осуществленных после даты, когда НМА впервые начинает соответствовать критериям НМА. При невозможности отражения НМА, созданного собственными силами, затраты на разработку относятся на расходы в периоде возникновения. После принятия к учету НМА, созданные собственными силами, учитываются по фактической себестоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленного убытка от обесценения аналогично НМА, приобретенным в рамках отдельных сделок.
<b>Раздел VII. Порядок признания и последующего учета договоров аренды</b>		

1	2	3
29	Порядок признания, последующего учета, прекращения признания договоров аренды	<p>Если Фонд выступает в качестве арендатора, на дату начала аренды Фонд признает актив в форме права пользования и обязательство по договору аренды (за исключением случаев, приведенных в пункте 30). Актив в форме права пользования оценивается Фондом по первоначальной стоимости, определяемой в соответствии с пунктом 24 МСФО (IFRS) 16. Обязательство по договору аренды оценивается Фондом по приведенной стоимости арендных платежей. Арендные платежи дисконтируются с использованием предусмотренной в договоре аренды процентной ставки. При невозможности расчета предусмотренной в договоре аренды процентной ставки используется процентная ставка по заемным средствам Фонда. На дату начала аренды арендные платежи, которые включаются в оценку обязательства по договору аренды, состоят из платежей за право пользования базовым активом, определяемых в соответствии с пунктами 27 и 28 МСФО (IFRS) 16. Активы в форме права пользования, относящиеся к основным средствам, после первоначального признания оцениваются Фондом с применением модели учета по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и накопленных убытков от обесценения. Актив в форме права пользования подлежит проверке на обесценение на конец каждого отчетного периода в соответствии с пунктами 59-64 МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов». При последующем учете обязательство по договору аренды оценивается в соответствии с пунктом 36 МСФО (IFRS) 16. Арендные платежи по краткосрочной аренде либо аренде, в которой базовый актив имеет низкую стоимость, признаются в качестве расхода в течение срока аренды. При классификации аренды в качестве краткосрочной учитывается планируемый срок аренды. Если Фонд выступает арендодателем, договор аренды классифицируется в качестве финансовой или операционной аренды. Классификация договора аренды в качестве финансовой или операционной аренды осуществляется в соответствии с пунктами 62- 64 МСФО (IFRS) 16. На дату начала аренды базовые активы, находящиеся в финансовой аренде, признаются арендодателем и отражаются в бухгалтерском учете в качестве дебиторской задолженности в сумме, равной чистой инвестиции в аренду. Процентная ставка, предусмотренная в договоре аренды, используется арендодателем для оценки чистой инвестиции в аренду. В случае субаренды, если процентная ставка, предусмотренная в договоре субаренды, не может быть определена, арендодателем по договору субаренды используется ставка дисконтирования, предусмотренная в основном договоре аренды (скорректированная с учетом первоначальных прямых затрат, связанных с субарендой), для оценки чистой инвестиции в субаренду. Первоначальные прямые затраты включаются арендодателем в первоначальную оценку чистой инвестиции в аренду и уменьшают сумму дохода, признаваемого на протяжении срока аренды. Процентная ставка, предусмотренная в договоре аренды, определяется так, чтобы первоначальные прямые затраты включались в чистую инвестицию в аренду. С даты начала операционной аренды признание переданного в аренду базового актива арендодателем не прекращается.</p>

1	2	3
30	Факт использования организацией – арендатором права не признавать активы в форме права пользования и обязательства по договорам аренды с описанием характера договоров аренды, в отношении которых указанное право применяется	Если выполняются условия п.11 и 12 ФСБУ 25/2018, то аренда признается как операционная аренда.
31	Порядок расчета негарантированной ликвидационной стоимости предмета аренды	Негарантированная ликвидационная стоимость предмета аренды это предполагаемая справедливая стоимость предмета аренды, которую он будет иметь к концу срока аренды. Договоры аренды (субаренды) Фонд не предусматривает права выкупа, в связи с чем НГЛС равна нулевому показателю.
32	Основание и порядок расчета процентной ставки по договору аренды	Ставка дисконтирования, используемая при расчете приведенной стоимости минимальных арендных платежей, представляет собой процентную ставку, заложенную в договоре аренды, если существует практическая возможность определить такую ставку. Если же определить ее практически невозможно, используется ставка привлечения дополнительных заемных средств арендатором, или средневзвешенная процентная ставка по кредитам, предоставленным кредитными организациями и нефинансовым организациям, публикуемая на официальном сайте Банка России. Любые первоначальные прямые затраты арендатора и затраты, которые будут понесены арендатором при демонтаже прибавляются к сумме, признаваемой в качестве актива. В оценку обязательства по договору аренды включаются арендные платежи за вычетом сумм НДС.
33	Допущения, использованные при определении переменных арендных платежей	Коммунальные расходы, включенные в арендную плату в качестве ее переменной части, не считаются арендными платежами, учитываемыми при формировании стоимости актива и обязательства по аренде, поскольку они не зависят от ценовых индексов или процентных ставок, такие суммы включаются по мере наступления срока их уплаты в текущие расходы. Иные переменные платежи в договорах аренды не предусмотрены.
<b>Раздел VIII. Критерии признания, база оценки и порядок учета других объектов бухгалтерского учета</b>		
34	Порядок признания и последующего учета долгосрочных активов, предназначенных для продажи	У Фонда отсутствуют долгосрочные активы, предназначенные для продажи.

1	2	3
35	Порядок признания и последующего учета запасов. Порядок учета запасов, предназначенных для управленческих нужд	Фонд применяет п.2 ФСБУ 5/2019 «Запасы». При этом затраты, которые в соответствии с ФСБУ5/2019 должны были бы включаться в стоимость запасов, признаются расходом периода, в котором были понесены.
36	Порядок признания расходов, связанных с начислением заработной платы, включая компенсационные и стимулирующие выплаты, выплат по отпускам, пособий по временной нетрудоспособности и уходу за ребенком, выходных пособий	<p>Фонд признает обязательства по выплате краткосрочных вознаграждений работникам в том периоде, в котором работники выполнили трудовые функции. Краткосрочные вознаграждения работникам включают:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• оплату труда, включая компенсационные выплаты (доплаты и надбавки компенсационного характера, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, и иные выплаты компенсационного характера) и стимулирующие выплаты (доплаты и надбавки стимулирующего характера, премии, в том числе премии(вознаграждения) по итогам работы за год, премии к юбилейной дате и премии при выходе на пенсию, и иные поощрительные выплаты);</li> <li>• оплата периодов отсутствия работника на работе (ежегодный оплачиваемый отпуск и другие периоды отсутствия на работе (временная нетрудоспособность работника, исполнение работником государственных или общественных обязанностей и другие);</li> <li>• другие вознаграждения, в том числе в иной форме(медицинское обслуживание, обеспечение жильем, автомобилями, предоставление товаров, услуг бесплатно или по льготной цене, оплата коммунальных услуг, возмещение затрат работников по уплате процентов по займам(кредитам) и другие аналогичные вознаграждения). В тех случаях, когда выплаты вознаграждений, премии к юбилейной дате и премии при выходе на пенсию и др.подлежат выплате в течение годового отчетного периода и в течение 12 месяцев после окончания годового отчетного периода, они относятся к краткосрочным вознаграждениям работников. Обязательств по выплате долгосрочных вознаграждений работникам у Фонда нет. Фонд признает обязательства по накапливаемым оплачиваемым периодам отсутствия работника. Обязательства по оплате ежегодного оплачиваемого отпуска оцениваются как величина ожидаемых затрат, которую предполагается выплатить работнику за неиспользованный на конец квартального отчетного периода оплачиваемый отпуск, и признаются в том отчетном периоде, в котором работники выполняют трудовые функции, обеспечивающие право на получение выплат в будущем и увеличивающие величину этих обязательств. Фонд признает обязательства по предстоящим расходам на выплату годового вознаграждения. Обязательства по уплате страховых взносов, которые возникают (возникнут) при исполнении обязательств по выплате вознаграждений и накапливаемым отпускам признаются одновременно с признанием обязательств по выплате предстоящих отпусков и предстоящих вознаграждений работникам.</li> </ul>

1	2	3
37	Порядок признания и последующего учета резервов – оценочных обязательств	<p>Резерв – оценочное обязательство признается при одновременном соблюдении следующих условий:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• у Фонда есть существующая обязанность (юридическая или обусловленная практикой), возникшая в результате какого-либо прошлого события;</li> <li>• представляется вероятным, что для урегулирования обязательства потребуется выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды;</li> <li>• возможно провести надежную оценку величины обязательства.</li> </ul> <p>Если вероятность наличия существующей обязанности наконец отчетного периода превышает вероятность ее отсутствия, Фонд признает оценочное обязательство (при соблюдении критериев признания). Если вероятность отсутствия существующей обязанности на конец отчетного периода превышает вероятность ее наличия, Фонд признает условное обязательство. Фонд определяет наилучшую оценку затрат, как сумму возможных потерь, взвешенную с учетом вероятности выбытия ресурсов. Наилучшая расчетная оценка затрат, необходимых для урегулирования обязательства, определяется на индивидуальной основе на основании профессионального суждения руководства Фонда, содержащего, в том числе, практику аналогичных операций, всю имеющуюся информацию и/или заключение независимых экспертов. Если для погашения обязательства больше не требуется выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды, оценочное обязательство восстанавливается. Оценочное обязательство используется только на покрытие тех затрат, в отношении которых оценочное обязательство было признано.</p>
38	Порядок признания, последующего учета, прекращения признания кредиторской задолженности	<p>Кредиторская задолженность – задолженность Фонда перед контрагентами, персоналом, задолженность по расчетам по налогам и сборам, прочая задолженность. Кредиторская задолженность признается Фондом, когда становится стороной по договору, в следствие заключения которого у него возникает юридическая обязанность выплатить денежные средства. Фонд исключает кредиторскую задолженность (или ее части) тогда, когда задолженность погашена, т.е. когда предусмотренная договором обязанность исполнена, аннулирована или прекращена по истечении срока. Кредиторская задолженность первоначально отражается по фактической стоимости, т.е. в сумме, причитающейся к оплате (включая сумму налога надобавленную стоимость). В случае, если эффект от временной стоимости денег является существенным Фонд отражает кредиторскую задолженность в амортизированной стоимости.</p>

1	2	3
39	Порядок признания, оценки, последующего учета, прекращения признания отложенного налогового актива и отложенного налогового обязательства	Налоговые активы и обязательства за текущий и предыдущие периоды оцениваются в сумме, которая, как ожидается, будет возмещена или оплачена в налоговые органы. Налоговые ставки и налоговое законодательство, применяемые для расчета суммы отложенных налоговых активов обязательств соответствуют налоговому законодательству РФ, которое действует на отчетную дату. Текущие расходы по налогу на прибыль рассчитываются в соответствии с нормативными правовыми актами РФ. Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются в отношении временных разниц с использованием балансового метода. Отложенный налог на прибыль для целей финансовой отчетности отражается по всем временным разницам, возникающим между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью. Отложенный налоговый актив признается только в той степени, в какой существует вероятность того, что будет получена налогооблагаемая прибыль, против которой вычитаемые временные разницы могут быть зачтены. Отложенные налоговые активы и обязательства рассчитываются по налоговым ставкам, которые, как ожидается, будут применяться к периоду, когда актив будет реализован, а обязательство погашено. Отложенный налог, относящийся к статьям, признанным непосредственно в капитале, признается в составе капитала.
40	Порядок признания и оценки уставного, (складочного) капитала, добавочного капитала, собственных средств	Фонд формирует целевые средства. Источником являются взносы от учредителей и нераспределенная прибыль.
41	Порядок признания и оценки собственных акций (долей), принадлежащих обществу	Не применяется.
42	Порядок признания и оценки резервного капитала (фонда)	Резервный капитал Фондом не формируется.
43	Порядок отражения дивидендов	Не применяется.
44	Порядок признания, оценки и последующего учета прочих объектов бухгалтерского учета	ТМЦ и обязательства Фонда, не отражающие его финансовое положение, но характеризующие особенности его деятельности, отражаются на внебалансовых счетах.

## Примечание 5. Денежные средства

## Денежные средства

Таблица 5.1

Номер показателя	Наименование показателя	31.12. 20 25 г.			31.12. 20 24 г.		
		Полная балансовая стоимость	Резерв под обесценение	Балансовая стоимость	Полная балансовая стоимость	Резерв под обесценение	Балансовая стоимость
1	2	3	4	5	6	7	8
4	Расчетные счета	431 042		431 042	282 749		282 749
7	Итого	431 042		431 042	282 749		282 749
8	Текстовое пояснение	По статье "Расчетные счета" отражен остаток денежных средств, размещенных на расчетных счетах и сумма процентов, начисленных за декабрь 2025 года на неснижаемые остатки по расчетным счетам.					

## Компоненты денежных средств и их эквивалентов

Таблица 5.2

Номер показателя	Наименование показателя	31.12. 20 25 г.		31.12. 20 24 г.	
		3	4	3	4
1	2	3	4	3	4
1	Денежные средства	430 871		282 749	
6	Прочее	171			
7	Итого	431 042		282 749	
8	Текстовое пояснение	По статье "Денежные средства" отражен остаток денежных средств, размещенных на расчетных счетах. Остаток денежных средств в кассе отсутствует. По статье "Прочее" отражена сумма процентов, начисленных за декабрь 2025 года на неснижаемые остатки по расчетным счетам.			

**Примечание 7. Долговые финансовые активы, оцениваемые по  
амортизированной стоимости**

**Долговые финансовые активы, оцениваемые по амортизированной  
стоимости**

Таблица 7.1

Номер показателя	Наименование показателя	31.12. 20 25 г.			31.12. 20 24 г.		
		Полная балансовая стоимость	Резерв под обесценение	Балансовая стоимость	Полная балансовая стоимость	Резерв под обесценение	Балансовая стоимость
1	2	3	4	5	6	7	8
3	Микрозаймы выданные	1 947 385	-173 190	1 774 195	2 017 815	-151 495	1 866 320
11	Итого	1 947 385	-173 190	1 774 195	2 017 815	-151 495	1 866 320
12	Текстовое пояснение	Формирование резервов на возможные потери по займам производится согласно Указанию Банка России от 20.01.2020 N 5391-У "О порядке формирования микрофинансовыми организациями резервов на возможные потери по займам"					

**Займы выданные и микрозаймы выданные, оцениваемые по  
амортизированной стоимости**

Таблица 7.2

Номер показателя	31.12. 20 25 г.					31.12. 20 24 г.						
	Полная балансовая стоимость					Полная балансовая стоимость						
	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
	Остаток основного долга	Остаток задолженности по процентным доходам	Остаток на счетах по учету прочих доходов и расходов	Сумма корректировок, увеличивающих (уменьшающих) балансовую	Резерв под обеспечение	Балансовая стоимость	Остаток основного долга	Остаток задолженности по процентным доходам	Остаток на счетах по учету прочих доходов и расходов	Сумма корректировок, увеличивающих	Резерв под обеспечение	Балансовая стоимость
1												
7	Микрозаймы выданные, в том числе:	1 931 046	16 339		173 190	1 774 195	2 004 550	13 265			151 495	1 866 320
8	микрозаймы, выданные юридическим лицам	644 028	5 874		70 871	579 031	677 582	4 211			46 355	635 438
9	микрозаймы, выданные физическим лицам	7 654	113		1 566	6 201	16 997	144			1 613	15 528
12	микрозаймы, выданные индивидуальным предпринимателям	1 279 364	10 352		100 753	1 188 963	1 309 971	8 910			103 527	1 215 354
13	Итого	1 931 046	16 339		173 190	1 774 195	2 004 550	13 265			151 495	1 866 320
14	Текстовое пояснение											

**Анализ изменений резерва под обесценение долговых финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости**

Таблица 7.3

№ п/п	Наименование показателя	Изменения резерва под обесценение долговых финансовых активов, оцениваемых по амортизированной стоимости											
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	
1	Резерв под обесценение на 31.12 20 23 года				149 166								149 166
2	Отчисления в резерв (восстановление резерва) под обесценение				45 815								45 815
3	Списание за счет резерва под обесценение				-3 831								-3 831
4	Прочие				-39 655								-39 655
5	Резерв под обесценение на 31.12 20 24 года				151 495								151 495
6	Отчисления в резерв (восстановление резерва) под обесценение				54 705								54 705
7	Списание за счет резерва под обесценение				-5 518								-5 518
8	Прочие изменения				-27 492								-27 492
9	Резерв под обесценение на 31.12 20 25 года				173 190								173 190
10	Текстовое пояснение												

**Примечание 9. Нематериальные активы и капитальные вложения  
в них**

**Нематериальные активы и капитальные вложения в них**

Таблица 9.1

Номер показателя	Наименование показателя	Нематериальные активы, приобретенные			Нематериальные активы, созданные самостоятельно			Капитальные вложения в объекты нематериальных активов	Итого
		программное обеспечение лицензии и франшизы	прочее		программное обеспечение лицензии и франшизы	прочее			
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Балансовая стоимость на 01.01. 20 24 года, в том числе:	81							81
2	первоначальная (переоцененная) стоимость	381							381
3	накопленная амортизация	-300							-300
12	Амортизация	-39							-39
23	Балансовая стоимость на 31.12. 20 24 года, в том числе:	42							42
24	первоначальная (переоцененная) стоимость	381							381
25	накопленная амортизация	-339							-339
34	Амортизация	-28							-28
45	Балансовая стоимость на 31.12 20 25 года, в том числе:	14							14
46	первоначальная (переоцененная) стоимость	381							381
47	накопленная амортизация	-367							-367
49	Текстовое пояснение	По статье "Нематериальные активы" отражена балансовая стоимость нематериальных активов по состоянию на отчетную дату и отчетную дату предыдущего отчетного периода. В качестве нематериальных активов признаны программные комплексы, приобретенные для осуществления учетных и контрольных функций, связанных с микрофинансовой деятельностью, обеспечения информационной безопасности. Изменений в составе нематериальных активов в отчетном периоде 2025 года не было.							

## Примечание 10. Основные средства и капитальные вложения в них

## Основные средства и капитальные вложения в них

Таблица 10.1

Номер показателя	Наименование показателя	Основные средства в собственности				Активы в форме права пользования, относящиеся к основным средствам				Капитальные вложения в объекты основных средств	Итого
		земля, здания и сооружения	офисное и компьютерное оборудование	транспортные средства	прочее	земля, здания и сооружения	офисное и компьютерное оборудование	транспортные средства	прочее		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1	Балансовая стоимость на 31.12. 20 23 года, в том числе:			231	205						436
2	первоначальная (переоцененная) стоимость			3968	246						4214
3	накопленная амортизация			-3737	-41						-3778
13	Амортизация			-231	-25						-256
24	Балансовая стоимость на 31.12. 20 24 года, в том числе:			0	180						180
25	первоначальная (переоцененная) стоимость			3968	246						4214
26	накопленная амортизация			-3968	-66						-4034
28	Поступление		260								260
36	Амортизация		-73		-24						-97
47	Балансовая стоимость на 31.12. 20 25 года, в том числе:		187	0	156						343
48	первоначальная (переоцененная) стоимость		260	3968	246						4474
49	накопленная амортизация		-73	-3968	-90						-4131
51	Текстовое пояснение	По статье "Основные средства" отражены транспортные средства, офисное оборудование, компьютерная техника, которые используются для осуществления уставной деятельности Фонда. Срок полезного использования основных средств определен на основании ожидаемого периода эксплуатации с учетом режима эксплуатации. Амортизация основных средств начисляется линейным способом. В 2025 году была приобретена и введена в эксплуатацию компьютерная техника.									

## Примечание 11. Прочие финансовые активы

## Прочие финансовые активы

Таблица 11.1

Номер показателя	Наименование показателя	31.12. 20 25 г.			31.12. 20 24 г.		
		Полная балансовая стоимость	Резерв под обесценение	Балансовая стоимость	Полная балансовая стоимость	Резерв под обесценение	Балансовая стоимость
1	2	3	4	5	6	7	8
13	Прочее	62 096	-56 151	5 945	58 813	-56 151	2 662
14	Итого	62 096	-56 151	5 945	58 813	-56 151	2 662
15	Текстовое пояснение	В составе прочих финансовых активов отражена задолженность по возмещению нотариальных услуг, связанных с регистрацией залогового имущества по договорам микрозайма, неустоек по договорам микрозайма, а также задолженность кредитной организации по денежным средствам размещенным на ее кор.счете на момент принятия решения об отзыве лицензии. Резервы, созданные в связи с обесценением задолженности некредитной финансовой организации составляет 56 151 тыс. руб.					

## Анализ изменений резерва под обесценение прочих финансовых активов

Таблица 11.2

Номер показателя	Наименование показателя	Инвестиции в ассоциированные организации	Инвестиции в совместные предприятия	Инвестиции в дочерние организации	Краткосрочная дебиторская задолженность	Долевые ценные бумаги	Прочие долевые финансовые активы	Прочее	Итого
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Резерв под обесценение на <u>31.12.</u> 20 <u>23</u> года							56 151	56 151
5	Резерв под обесценение на <u>31.12.</u> 20 <u>24</u> года							56 151	56 151
9	Резерв под обесценение на <u>31.12.</u> 20 <u>25</u> года							56 151	56 151
10	Текстовое пояснение	Задолженность кредитной организации по денежным средствам размещенным на ее кор.счете на момент принятия решения об отзыве лицензии АО "ФИА-БАНК"							

## Примечание 12. Прочие активы

## Прочие активы

Таблица 12.1

Номер показателя	Наименование показателя	31.12. 20 25 г.			31.12. 20 24 г.		
		Полная балансовая стоимость	Резерв под обесценение	Балансовая стоимость	Полная балансовая стоимость	Резерв под обесценение	Балансовая стоимость
1	2	3	4	5	6	7	8
4	Расчеты по налогам и сборам, кроме налога на прибыль	3 867		3 867	3 271		3 271
8	Расчеты с поставщиками и подрядчиками	545		545	621		621
9	Запасы	76		76	1		1
12	Итого	4 488		4 488	3 893		3 893
13	Текстовое пояснение	<p>По статье "Запасы" бухгалтерского баланса отражены текущие активы, используемые при осуществлении операционной деятельности Фонда и их движение в отчетном периоде 2025 года:</p> <p>1) канцелярские принадлежности</p> <p>2) офисные и хозяйственные принадлежности</p> <p>Резерв под обесценение запасов не создавался в связи с отсутствием признаков их устойчивого обесценения</p>					

## Анализ изменений запасов

Таблица 12.2

Номер показателя	Наименование показателя	Виды запасов					Итого
		запасные части	материалы	инвентарь и принадлежности	вложения в драгоценные металлы, монеты и природные	прочее	
1	2	3	4	5	6	7	8
1	Балансовая стоимость на <u>31.12</u> 20 <u>23</u> года,	0	1				1
2	стоимость (или оценка)		1				1
4	Поступление (создание)	40	1 224	1 201			2 465
8	Признание в составе расходов	-40	-1 224	-1 201			-2 465
12	Балансовая стоимость на <u>31.12</u> 20 <u>24</u> года, в том числе:	0	1	0	0	0	1
13	стоимость (или оценка)	0	1	0	0	0	1
14	резерв под обесценение						
15	Поступление (создание)	98	1 236	1 460			2 794
19	Признание в составе расходов	-98	-1 190	-1 431			-2 719
23	Балансовая стоимость на <u>31.12</u> 20 <u>25</u> года, в том числе:	0	47	29			76
24	стоимость (или оценка)		47	29			76
25	резерв под обесценение						
26	Текстовое пояснение						

## Примечание 15. Прочие финансовые обязательства

## Прочие финансовые обязательства

Таблица 15.1

Номер показателя	Наименование показателя	31.12. 20 <u>25</u> г.	31.12. 20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
1	Кредиторская задолженность за товары, работы и услуги	10	
3	Прочее		3
4	Итого	10	3
5	Текстовое пояснение	По статье "Прочие финансовые обязательства" отражена задолженность перед поставщиками запасов и услуг, приобретенных для деятельности Фонда.	

## Примечание 16. Прочие обязательства

## Прочие обязательства

Таблица 16.1

Номер показателя	Наименование показателя	31.12. 20 <u>25</u> г.	31.12. 20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
1	Расчеты с персоналом	3 146	2 553
2	Расчеты по социальному страхованию	4 809	4 028
4	Расчеты по налогам и сборам, кроме налога на прибыль	1	1
7	Итого	7 956	6 582
8	Текстовое пояснение	По статье "Прочие обязательства" отражены: 1) сумма оценочного обязательства по предстоящим отпускам работников, 2) сумма оценочного обязательства по страховым взносам в связи с формированием резерва на оплату отпусков, 3) задолженность по налогам и сборам, кроме налога на прибыль	

## Примечание 18. Процентные доходы

## Процентные доходы

Таблица 18.1

Номер показателя	Наименование показателя	20 <u>25</u> г.	20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
6	По долговым финансовым активам, оцениваемым по амортизированной стоимости, в том числе:	195 282	131 034
9	по микрозаймам выданным	163 721	131 034
10	по депозитам и расчетным счетам в кредитных организациях и банках-нерезидентах	31 561	
12	Прочее		21 677
13	Итого	195 282	152 711
14	Текстовое пояснение	По статье "Процентные доходы" отчета о финансовых результатах отражены начисленные в 2025 году доходы в виде процентов по выданным микрозаймам, а также процентные доходы, начисляемые банками на остаток по расчетным счетам с неснижаемым остатком	

**Примечание 21. Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) от операций с финансовыми инструментами**

**Доходы за вычетом расходов (расходы за вычетом доходов) от операций с финансовыми инструментами**

Таблица 21.1

Номер показателя	Наименование показателя	20 <u>25</u> г.	20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
1	Финансовые активы, в том числе:	27 992	40 040
13	микрозаймы выданные	27 992	40 040
36	Итого	27 992	40 040
37	Текстовое пояснение	В показатель доходов за вычетом расходов по выданным микрозаймам включены доходы и расходы, связанные с погашением задолженности по микрозаймам в отчетном периоде, обязанность по уплате которых установлена договорами микрозаймов	

## Примечание 23. Общие и административные расходы

## Общие и административные расходы

Таблица 23.1

Номер показателя	Наименование показателя	20 <u>25</u> г.	20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
1	Расходы на персонал	-92 796	-83 051
3	Амортизация основных средств	-97	-256
4	Амортизация нематериальных активов	-27	-39
5	Расходы по аренде	-54	-54
6	Расходы по операциям с основными средствами, нематериальными активами и капитальными вложениями в объекты основных средств и нематериальных активов	-3 164	-1 541
7	Прочие хозяйственные расходы	-1 186	-1 092
8	Расходы по страхованию	-31	-30
9	Расходы на рекламу и маркетинг	-1 258	-3 420
10	Расходы по прочим налогам, за исключением налога на прибыль	-3	-3
11	Судебные и арбитражные расходы	-350	-115
13	Расходы на служебные командировки	-134	-191
14	Расходы на услуги кредитных организаций и банков-нерезидентов	-194	-84
15	Расходы на юридические, консультационные услуги и аудит	-481	-361
19	Прочее	-4 873	-6 392
20	Итого	-104 648	-96 629
21	Текстовое пояснение	По статье "Общие и административные расходы" отчета о финансовых результатах отражены, произведенные Фондом расходы в рамках осуществления микрофинансовой деятельности	



## Прочие расходы

Таблица 24.2

Номер показателя	Наименование показателя	20 <u>25</u> г.	20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
3	Прочее	682	
4	Итого	682	
5	Текстовое пояснение	По статье "Прочее" прочих расходов ОФР отражены: 1) расходы по оплате государственной пошлины за гос. регистрацию права на недвижим. имущество и сделок с ним, регистрация договора ипотеки; 2) расходы по оплате нотариального тарифа за регистрацию уведомлений о залогах; 3) расходы по оплате нотариальных услуг за регистрацию уведомлений о залогах.	

## Примечание 26. Налог на прибыль

## Налог на прибыль в разрезе компонентов

Таблица 26.1

Номер показателя	Наименование показателя	20 <u>25</u> г.	20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
1	Расход (доход) по текущему налогу на прибыль	-12 400	-5 653
2	Изменение отложенного налогового обязательства (актива)	-5 233	-4 609
4	Итого налог на прибыль, в том числе:	-17 633	-10 262
6	налог на прибыль, отраженный в составе прибыли или убытка	-17 633	-10 262
7	Текстовое пояснение	Текущий налог на прибыль рассчитан в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах. Общая сумма налога на прибыль, отраженная в составе прибыли или убытка, представляет собой сумму текущего налога на прибыль и изменения отложенных налогов.	

**Сопоставление условного расхода (дохода) по налогу на прибыль  
с фактическим расходом (доходом) по налогу на прибыль**

Таблица 26.2

Номер показателя	Наименование показателя	20 <u>25</u> г.	20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
1	Прибыль (убыток) до налогообложения	66 844	53 307
2	Условный расход (доход) по налогу на прибыль	-16 712	-10 661
3	Корректировки на сумму доходов или расходов, не принимаемых к налогообложению в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах, в том числе:	-921	-648
5	расходы, не принимаемые к налогообложению	-921	-648
10	Прочее		1 047
11	Налог на прибыль, отраженный в составе прибыли или убытка	-17 633	-10 262
12	Текстовое пояснение	Сумма налога на прибыль скорректирована на величину расходов, не учитываемых в целях налогообложения в соответствии в законодательством и включает в себя расходы на выплату вознаграждений не входящих в систему оплаты труда, на проведение корпоративных мероприятий для сотрудников	

**Анализ изменений отложенных налоговых активов и отложенных  
налоговых обязательств**

Таблица 26.3

Номер показателя	Наименование показателя	___ 20 <u>25</u> г.	Отражено в составе прибыли или убытка	Отражено в составе капитала	___ 20 <u>24</u> г.
1	2	3	4	5	6
<b>Раздел I. Временные разницы, уменьшающие налогооблагаемую базу, и отложенный налоговый убыток</b>					
1	Основные средства	1			1
	Общая сумма отложенного налогового актива	1			1
	Отложенный налоговый актив по налоговому убытку, перенесенному на будущие периоды		-5 233		-5 233
	Отложенный налоговый актив до зачета с отложенными налоговыми обязательствами	1	-5 233		5 234
<b>Раздел II. Временные разницы, увеличивающие налогооблагаемую базу</b>					
	Общая сумма отложенного налогового обязательства	0			0
	Чистый отложенный налоговый актив (обязательство)	1	-5 233		5 234
	Признанный отложенный налоговый актив (обязательство)	1	-5 233		5 234
	Текстовое пояснение	Изменение ОНА связано с зачетом убытка прошлых лет в налоговой декларации по налогу на прибыль отчетного периода 2025 года			

**Примечание 28. Условные обязательства и активы****Условные обязательства и активы**

Таблица 28.1

Номер показателя	Наименование показателя	Текстовое пояснение
1	2	3
1	Характер и оценочные значения или диапазоны оценочных значений условных обязательств	В качестве обязательств условного характера, не удовлетворяющих критериям признания в бухгалтерском балансе, учитываются поручительства, полученные в обеспечение выданных займов
2	Характер и оценочные значения или диапазоны оценочных значений условных активов	В качестве активов условного характера, не удовлетворяющих критериям признания в бухгалтерском балансе, учитывается имущество, переданное в залог в обеспечение

### Информация о полученном обеспечении

Таблица 28.3

Номер показателя	Наименование показателя	31.12. 20 25 г.		31.12. 20 24 г.	
		Стоимость полученного обеспечения	Сумма выданного займа, микрозайма	Стоимость полученного обеспечения	Сумма выданного займа, микрозайма
1	2	3	4	5	6
1	Автомобили легковые	1 136 479	1 058 272	975 511	935 733
2	Автомобили грузовые	702 601	620 870	673 148	588 828
3	Трактор	191 524	166 325	146 931	132 864
4	Комбайн	186 567	144 722	158 341	128 807
5	Автобус	154 564	123 831	144 831	118 485
6	Производственное оборудование	453 874	407 519	444 762	412 615
7	Сельскохозяйственное оборудование	98 438	94 741	68 238	61 408
8	Недвижимое имущество.	1 225 609	675 844	1 194 877	706 949
9	Прочее имущество (мотоцикл, маломерное судно)	10 002	9 000	25 830	25 975
10	Поручительство	4 658 335	3 130 777	3 850 418	2 720 769
	Итого	8 817 993	6 431 901	7 682 887	5 832 433
	Текстовое пояснение				

## Доходы и расходы по операциям со связанными сторонами

за 20 25 год

Таблица 31.2

Номер показателя	Наименование показателя	Материнская организация	Дочерние организации	Совместные предприятия	Ассоциированные организации	Ключевой управленческий персонал	Организации под общим контролем	Прочие связанные стороны	Итого
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
9	Общие и административные расходы					12 667			12 667
12	Текстовое пояснение	Со связанными сторонами хозяйственные операции не проводились, за исключением выплаты вознаграждения управленческому персоналу.							

## Доходы и расходы по операциям со связанными сторонами

за 20 24 год

Таблица 31.2

Номер показателя	Наименование показателя	Материнская организация	Дочерние организации	Совместные предприятия	Ассоциированные организации	Ключевой управленческий персонал	Организации под общим контролем	Прочие связанные стороны	Итого
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
9	Общие и административные расходы					14 311			14 311
12	Текстовое пояснение	Со связанными сторонами хозяйственные операции не проводились, за исключением выплаты вознаграждения управленческому персоналу.							

**Информация о расходах на вознаграждение ключевому  
управленческому персоналу**

Таблица 31.3

Номер показателя	Наименование показателя	20 <u>25</u> г.	20 <u>24</u> г.
1	2	3	4
1	Краткосрочные вознаграждения работникам	9 937	11 323
6	Итого	9 937	11 323
7	Текстовое пояснение	Сумма краткосрочных вознаграждений работников указана без учета страховых взносов. В состав управленческого персонала включены: Директор, Заместитель директора, Главный бухгалтер	

## Примечание 32. События после окончания отчетного года

## События после окончания отчетного года

Таблица 32.1

Номер показателя	Наименование показателя	Текстовое пояснение
1	2	3
1	Характер всех событий, произошедших после окончания отчетного года, раскрытие информации о которых может оказать существенное влияние на мнение пользователей годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности	Фонд провел оценку событий до даты выпуска настоящей бухгалтерской (финансовой) отчетности. По состоянию на дату, когда настоящая бухгалтерская (финансовая) отчетность была утверждена, не было выявлено каких-либо событий после окончания отчетного года, которые требуют отражения и раскрытия в отчетности.
2	Расчетная оценка всех событий, произошедших после окончания отчетного года, раскрытие информации о которых может оказать существенное влияние на мнение пользователей годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности, или заявление о невозможности такой оценки	Не проводилась в связи с отсутствием событий после окончания отчетного года.

Директор

(должность руководителя)



(подпись)

В. М. Аленина

(инициалы, фамилия)

« 17 » марта 2026г.

Аудируемое лицо:  
Микрокредитная компания «Фонд микрофинансирования предпринимательства Республики Крым»,  
ОГРН 1149102036258

---

Прочито и пронумеровано  
№ 6 (сверенная копия) листа(ов)

Руководитель аудита, действующий от имени  
аудиторской организации на основании  
доверенности от 15.01.2025г. № 2/2025

Васина Е. А.



---

Независимый аудитор:  
ООО «Аудит. Налоги. Консалтинг», ОГРН 1136195011061  
Член СРО аудиторов Ассоциации «Содружество», ОРНЗ 11306037385